

BLUMAR

Resultados Blumar

Q3 2024

GERARDO BALBONTÍN, CEO



Agenda

1.

Principales cifras

2.

Pesca

*Desempeño Operacional y
Perspectivas*

3.

Salmones

*Desempeño Operacional y
Perspectivas*

4.

Desempeño Filiales

5.

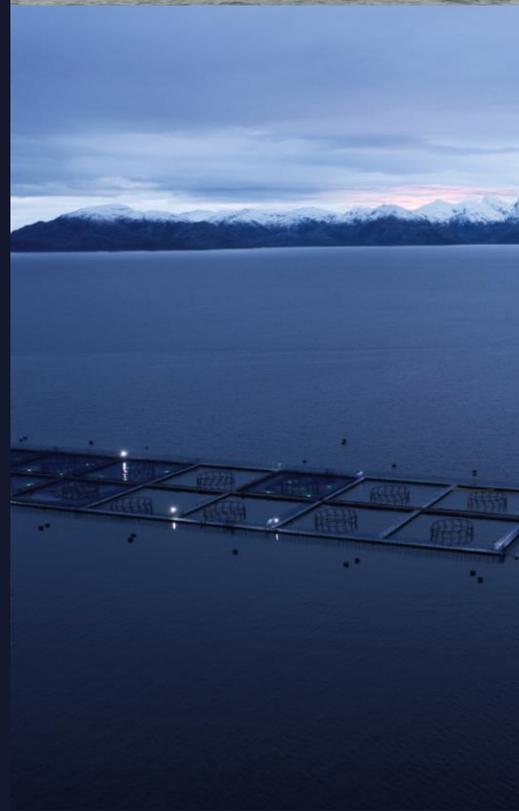
Principales Cifras
Financieras

6.

Proyecto de
transformación
Contracorriente

7.

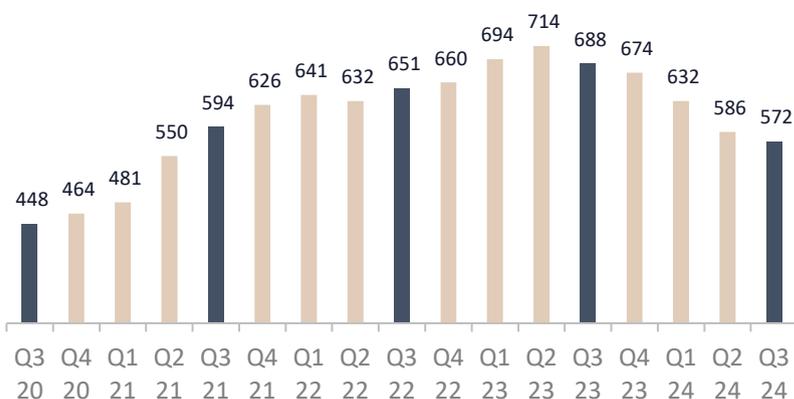
Sostenibilidad



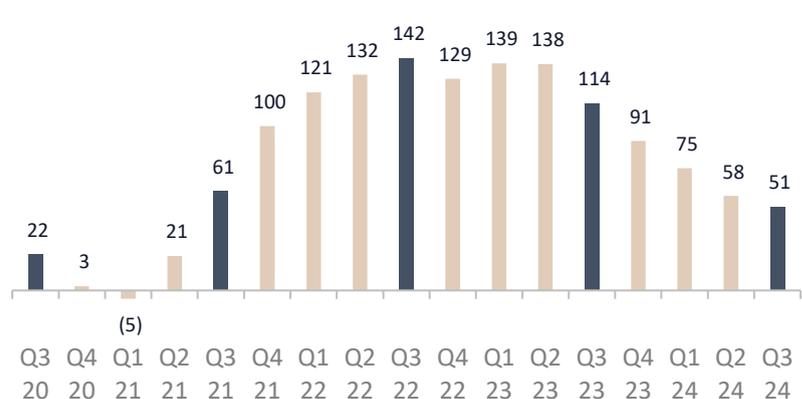
Principales cifras consolidadas

2024 YTD vs 2023 YTD

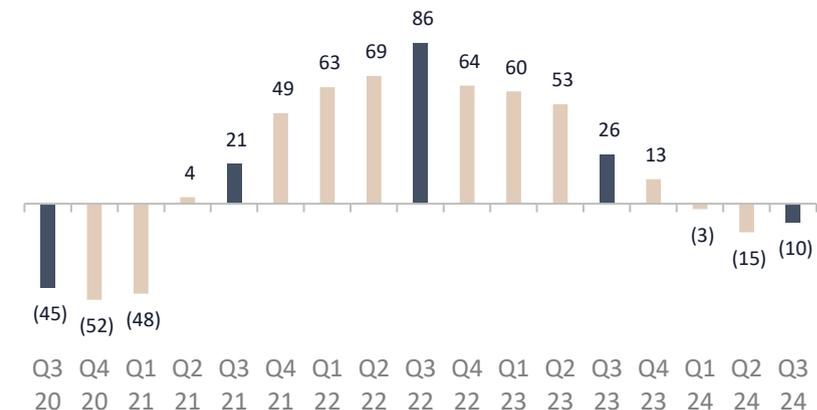
INGRESOS LTM MMUSD



EBITDA LTM MMUSD



UTILIDAD LTM MMUSD



INGRESOS MMUSD

-9,4% (Q3) **138,2 vs 152,5**
-19,0 % (YTD) **438,8 vs 541,7**

EBITDA MMUSD

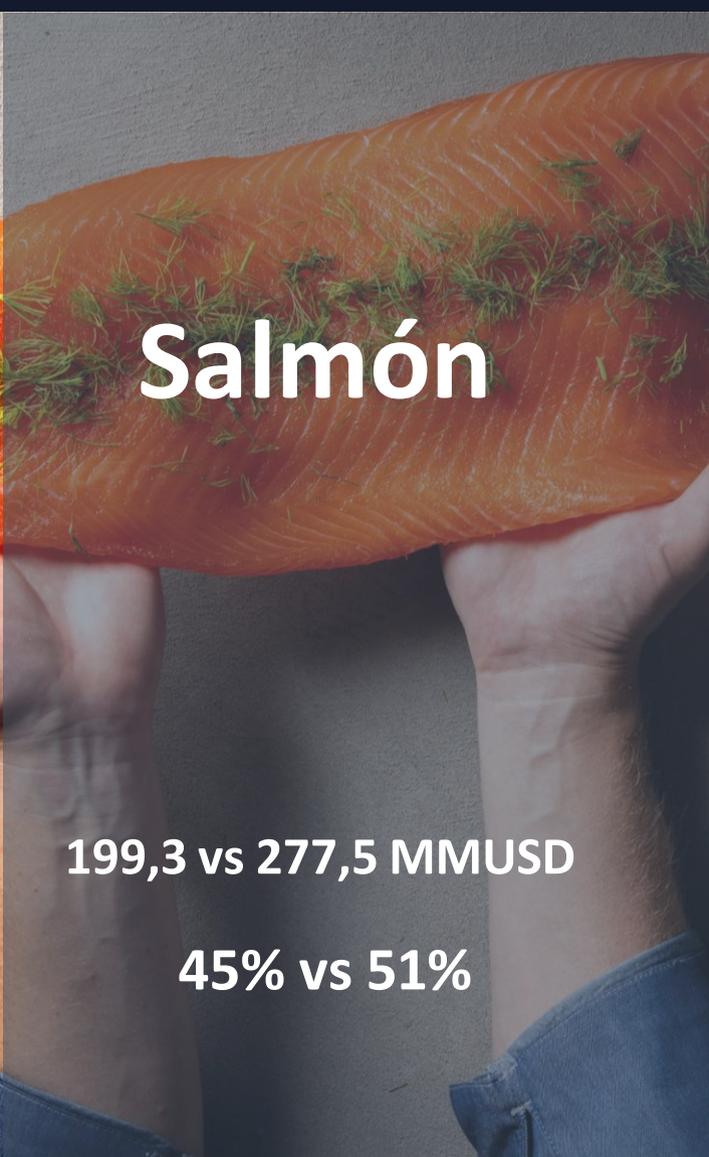
-39,2 % (Q3) **10,0 vs 16,5**
-37,3 % (YTD) **67,3 vs 107,3**

Utilidad Neta MMUSD

0,6 vs -4,8
-79,1 % (YTD) **6,1 vs 29,2**

Ventas por producto

2024 YTD vs 2023 YTD



Salmón

199,3 vs 277,5 MMUSD

45% vs 51%



Jurel Congelado

94,9 vs 90,4 MMUSD

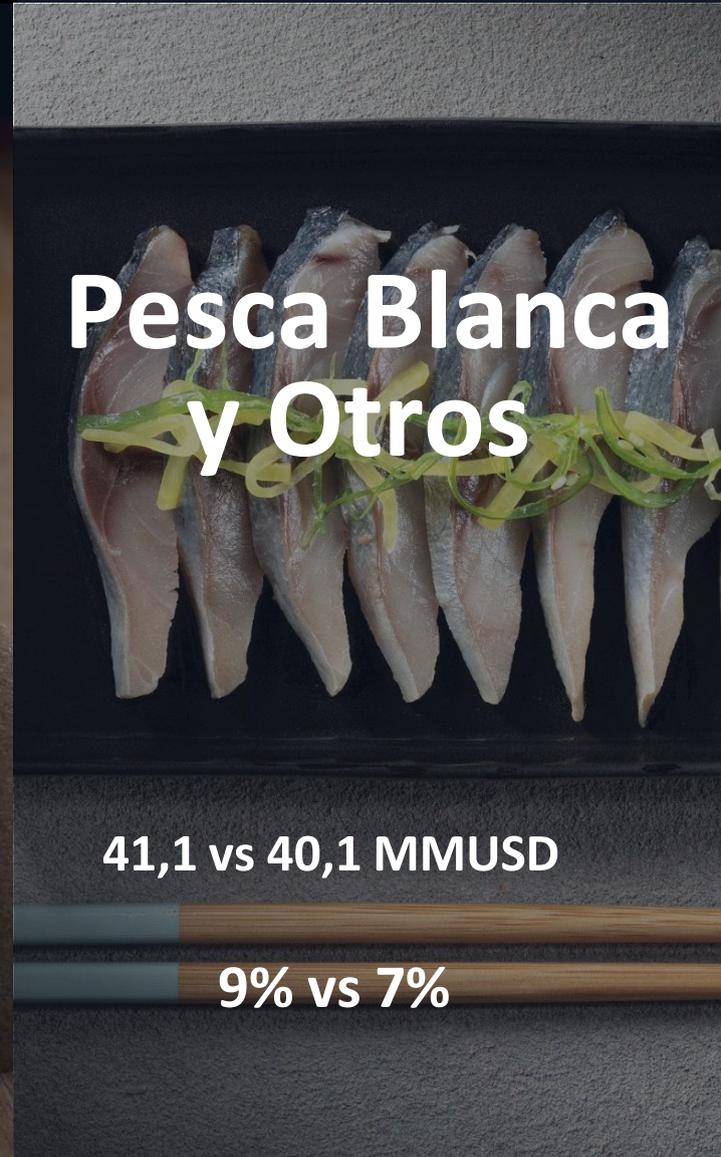
22% vs 17%



Harina y Aceite

103,5 vs 133,2 MMUSD

24% vs 25%



Pesca Blanca y Otros

41,1 vs 40,1 MMUSD

9% vs 7%



1.

Destacados y principales cifras



Pesca Procesada

2024 vs 2023

Mayor pesca Procesada en el Q3 y menor en YTD



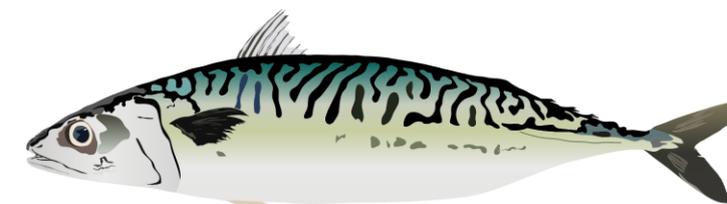
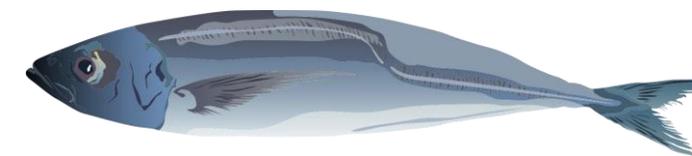
Volumen

256% (Q3)

34,0 vs 9,6
Mton

-7% (YTD)

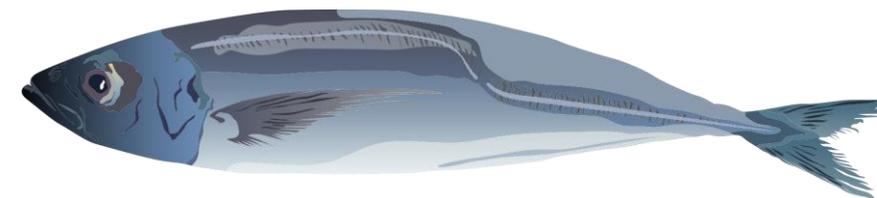
247,2 vs 265,5
Mton



Jurel Congelado

2024 vs 2023

Menor volumen de venta y mayor precio



Volumen

-17% (Q3)

21,9 vs 26,2
Mton

-2% (YTD)

93,3 vs 95,2
Mton



Precio

+18% (Q3)

1.172 vs 995
usd/ton

+7% (YTD)

1.017 vs 950
usd/ton

Harina de Pescado

2024 YTD vs 2023 YTD

Menor volumen de venta y mayor precio



Volumen

-40% (Q3)

6,8 vs 11,4
Mton

-17% (YTD)

32,4 vs 39,1
Mton



Precio

-11% (Q3)

1.908 vs 2.137
usd/ton

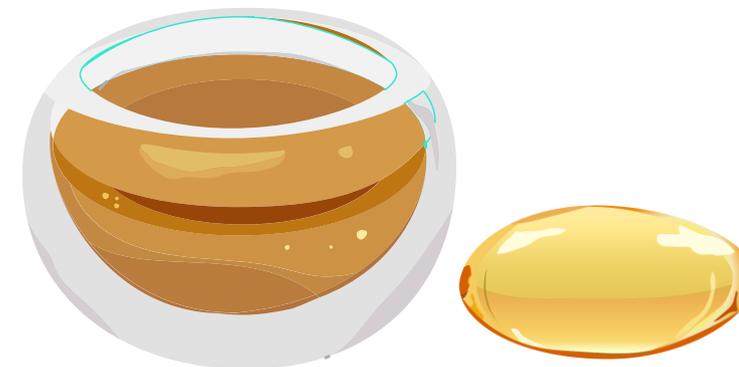
+4% (YTD)

2.040 vs 1.962
usd/ton

Aceite de Pescado

2024 YTD vs 2023 YTD

Menor volumen y mayor precio



Volumen

-84% (Q3)

0,6 vs 3,8
Mton

-37% (YTD)

7,7 vs 12,3
Mton



Precio

+6% (Q3)

5.025 vs 4.757
usd/ton

+7% (YTD)

4.909 vs 4.588
usd/ton

Segmento Acuícola

2024 YTD vs 2023 YTD

Precio de Salmón Atlántico

└── Mejor precio en el Q3

Cosecha Salmón Atlántico

└── Mayor volumen en el Q3

Costo Ex jaula Salmón Atlántico

└── Menor costo en el Q3

Margen EBIT/kg Salmón Atlántico.

└── Mejor margen en el Q3



Segmento Acuícola

2024 YTD vs 2023 YTD

PRECIO SALMÓN ATLÁNTICO



Precio

+4% (Q3)

7,16 vs 6,87
usd/kg wfe

-1% (YTD)

7,24 vs 7,33
usd/kg wfe



Segmento Acuícola

2024 YTD vs 2023 YTD

COSECHA SALMÓN ATLÁNTICO



Volumen

+62% (Q3)

16,6 vs 10,2
Mton wfe

-13% (YTD)

32,7 vs 37,6
Mton wfe



Segmento Acuícola

2024 YTD vs 2023 YTD

COSTO EX JAULA SALMÓN ATLÁNTICO



Precio

-7% (Q3)

4,70 vs 5,04
usd/kg wfe

+1% (YTD)

5,03 vs 4,98
usd/kg wfe



Segmento Acuícola

2024 YTD vs 2023 YTD

MARGEN EBIT / KG SALMÓN ATLÁNTICO



Precio

+0,73 (Q3)

usd/kg wfe

0,23 vs -0,50

usd/kg wfe

-0,46 (YTD)

usd/kg wfe

-0,22 vs 0,23

usd/kg wfe





2.

Pesca

Desempeño operacional y perspectivas

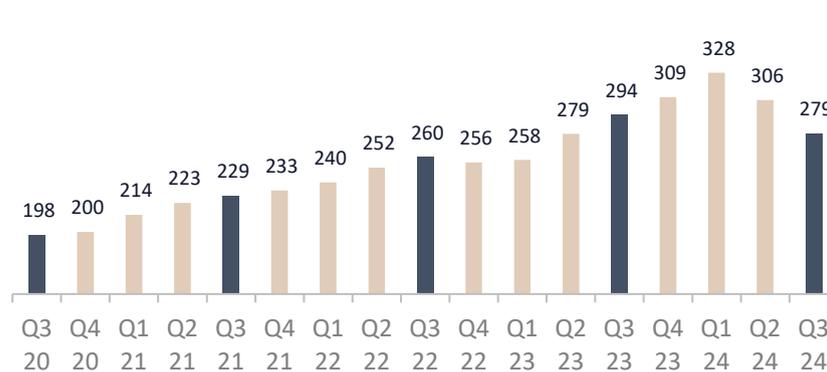


Principales cifras Pesca

2024 YTD vs 2023 YTD

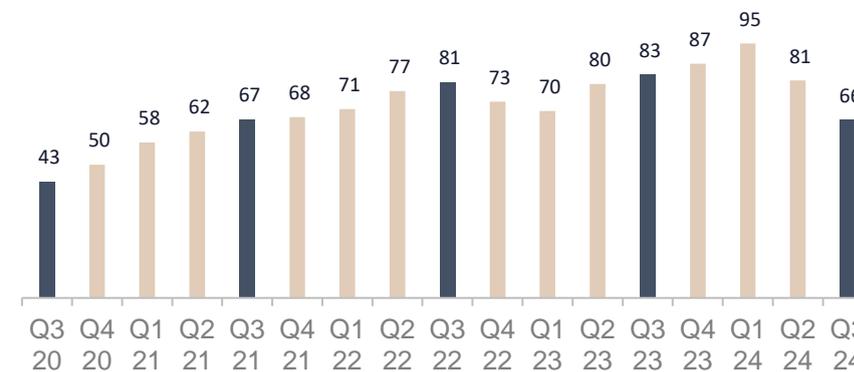
INGRESOS LTM

MMUSD



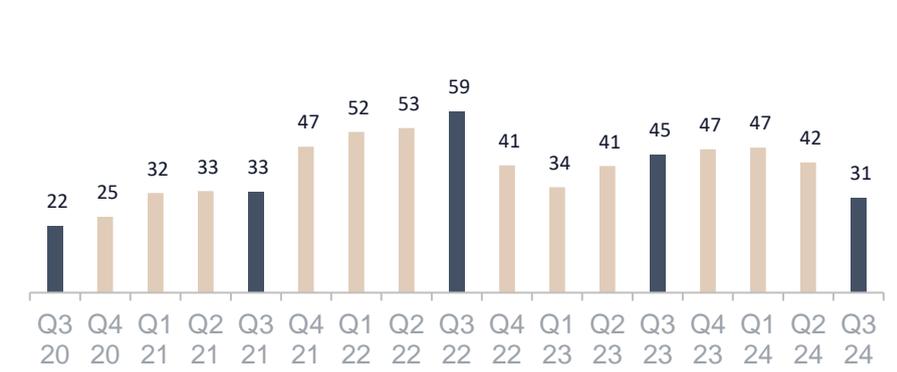
EBITDA LTM

MMUSD



UTILIDAD LTM

MMUSD



INGRESOS

MMUSD

-34,5 % (Q3) 51,4 vs 78,4
-11,2% (YTD) 231,2 vs 260,5

EBITDA

MMUSD

-79,8 % (Q3) 3,7 vs 18,5
-24,1 % (YTD) 66,1 vs 87,2

Utilidad Neta

MMUSD

-0,8 vs 10,5
-32,0 % (YTD) 33,1 vs 48,7

Abastecimiento materia prima

2024 YTD vs 2023 YTD

Capturas y compras (ton)	Q3 2024	Q3 2023	Δ QoQ	2024 YTD	2023 YTD	Δ YoY
Terceros - Norte	159	2.402	-93%	39.636	18.274	117%
Terceros - Centro Sur	5.780	1.849	213%	68.981	128.502	-46%
Total Terceros	5.939	4.251	40%	108.617	146.777	-26%
Propia	28.097	5.306	429%	138.632	118.691	17%
Total	34.036	9.558	256%	247.249	265.468	-7%

Menor compra de pesca artesanal en la zona centro que obedece a un atraso en la temporada de sardina y anchoveta.

Mayor pesca propia por un aumento de pesca en Julio y agosto.

Menor producción de harina de pescado por menor pesca de terceros.

Menor producción y rendimiento de aceite de pescado por menor pesca artesanal en la zona centro sur.

Mayor volumen de jurel congelado por aumento en pesca propia en el Q3.

Producción (ton)

2024 YTD vs 2023 YTD

	Q3 2024	Q3 2023	YTD 2024	YTD 2023
Harina de pescado	2.158 	1.312 	32.480 	33.419 
	64% QoQ		-3% YoY	
Aceite de pescado	545 	110 	8.284 	13.498 
	394% QoQ		-39% YoY	
Jurel congelado	23.572 	4.648 	99.438 	96.223 
	407% QoQ		3% YoY	

Ventas segmento pesca

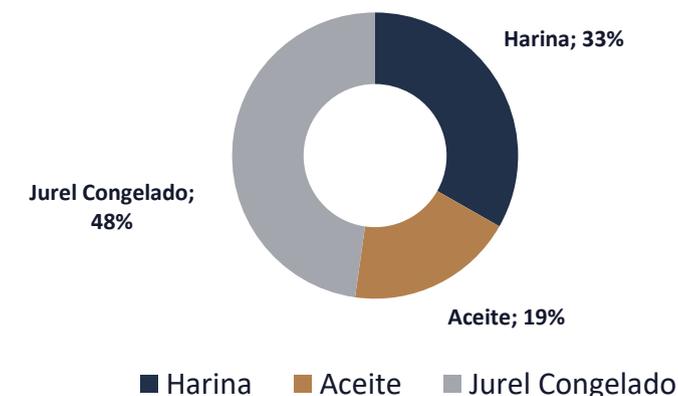
2024 YTD vs 2023 YTD

Harina de pescado	Q3 2024	Q3 2023	Δ QoQ	2024	2023	Δ YoY
Volumen vendido (ton)	6.848	11.433	-40%	32.359	39.136	-17%
Precio promedio (usd/ton)	1.908	2.137	-11%	2.040	1.962	4%
Ventas (MUSD)	13.065	24.434	-47%	66.018	76.791	-14%

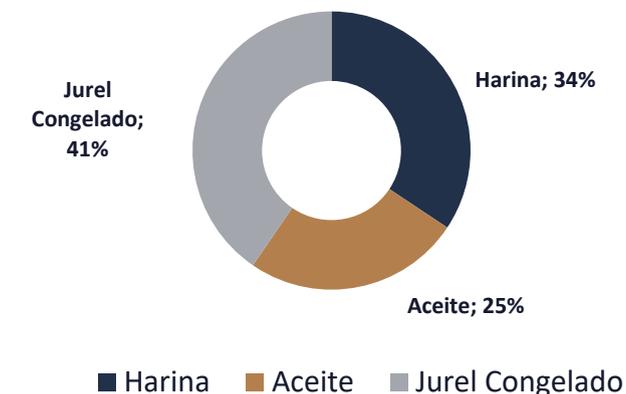
Aceite de pescado	Q3 2024	Q3 2023	Δ QoQ	2024	2023	Δ YoY
Volumen vendido (ton)	601	3.777	-84%	7.694	12.297	-37%
Precio promedio (usd/ton)	5.025	4.757	6%	4.909	4.588	7%
Ventas (MUSD)	3.022	17.971	-83%	37.765	56.419	-33%

Jurel congelado	Q3 2024	Q3 2023	Δ QoQ	2024	2023	Δ YoY
Volumen vendido (ton)	21.864	26.246	-17%	93.281	95.216	-2%
Precio promedio (usd/ton)	1.172	995	18%	1.017	950	7%
Ventas (MUSD)	25.630	26.113	-2%	94.878	90.413	5%

Distribución ventas 2024



Distribución ventas 2023



EBITDA por producto

MMUSD y USD/TON Materia Prima

EBITDA JUREL CONGELADO

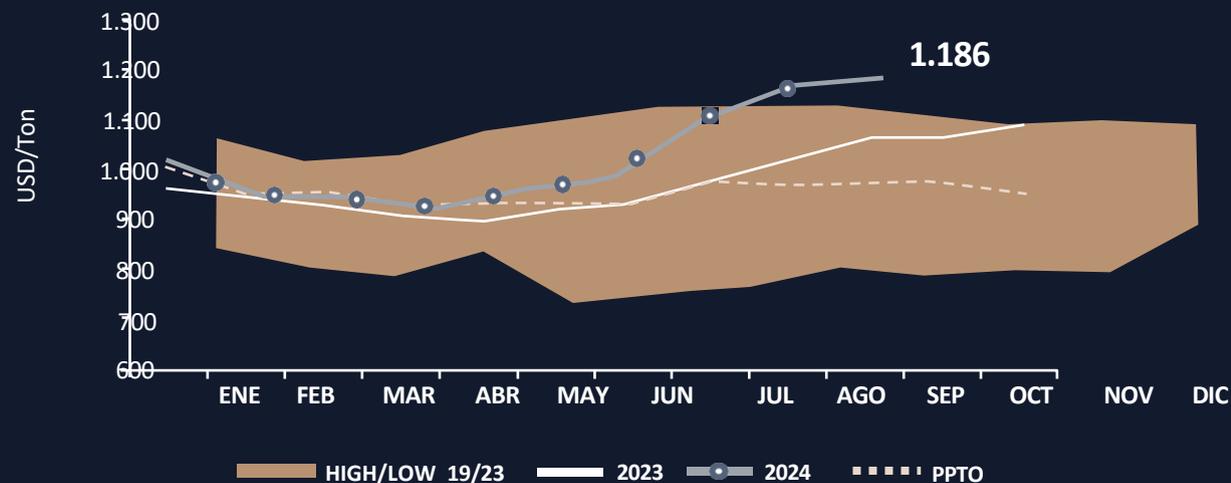


EBITDA HARINA Y ACEITE

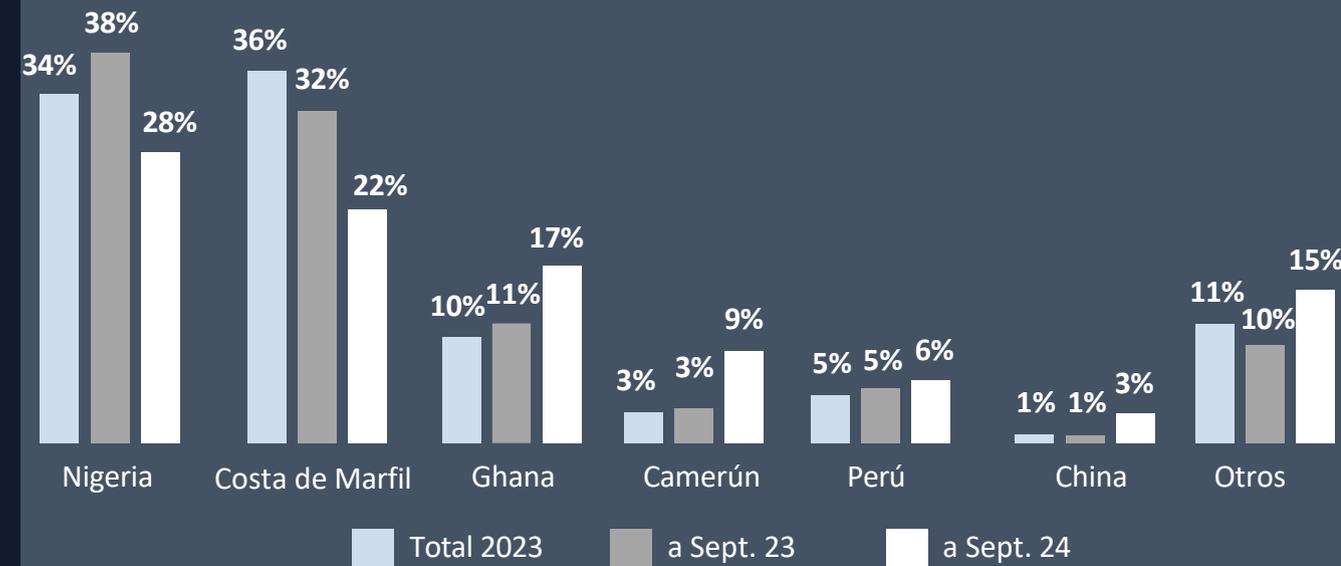


Jurel Congelado

Evolución precios jurel congelado entero



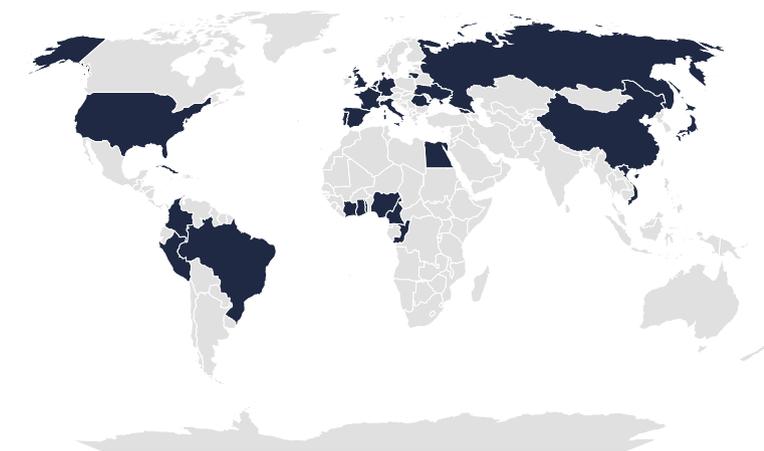
DISTRIBUCIÓN POR DESTINO



África: mantienen su demanda estable y con mejores precios que el Q3 2023.

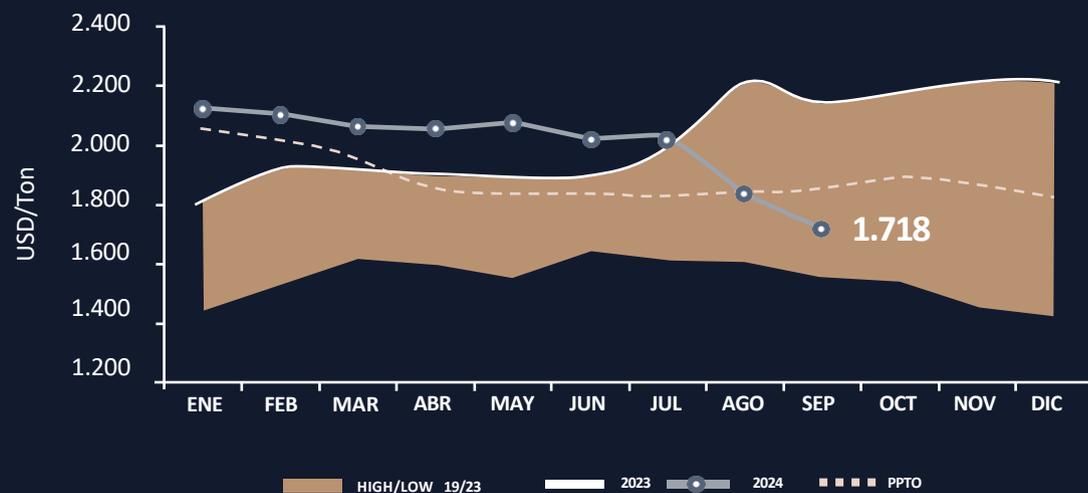
Perú: Demanda de jurel está sujeta a la producción y venta del mercado interno.

Precios un +18% que el 2023, explicado por una menor oferta y termino de la temporada de pesca.



Harina de pescado

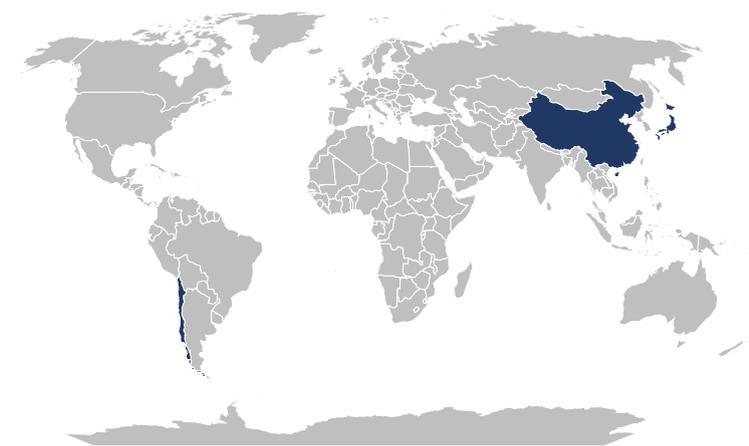
Evolución precios



Precio promedio con una baja -8% en comparación al Q3 2023, atribuible a la mayor oferta de harina de pescado peruana en el 2024

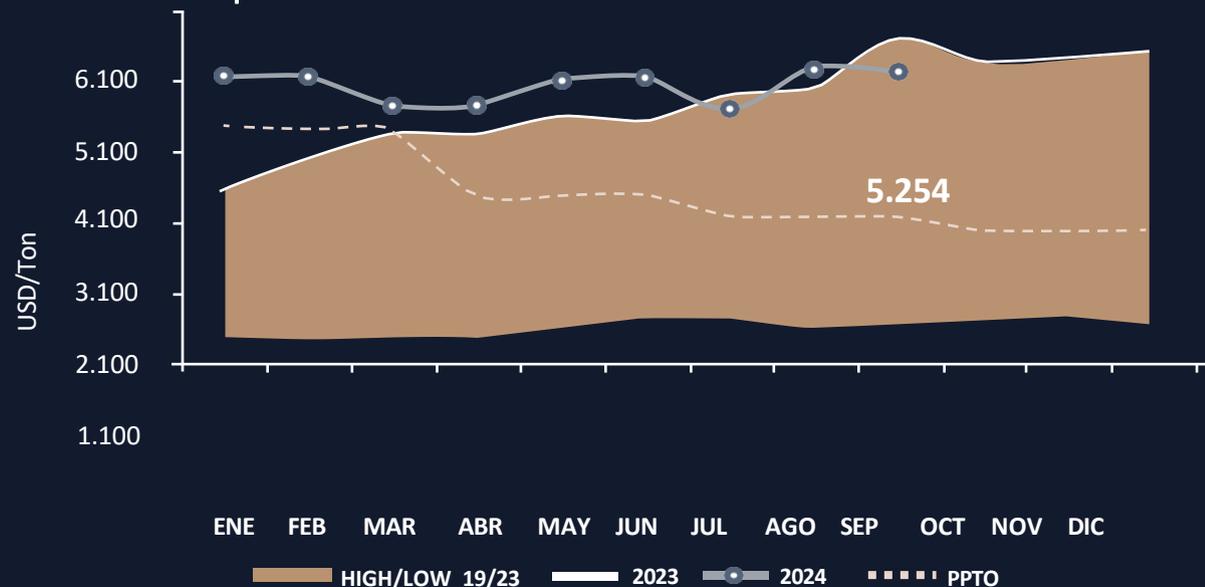
Para el Q4 se espera una baja de precio por una gran expectativa de pesca generada por Perú.

DISTRIBUCIÓN POR DESTINO



Aceite de pescado

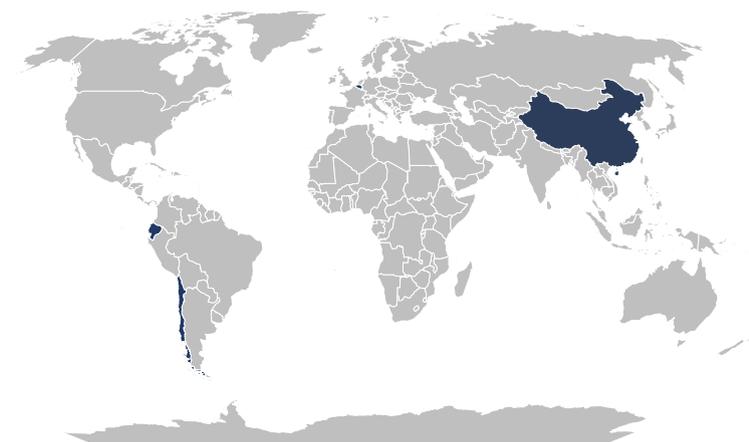
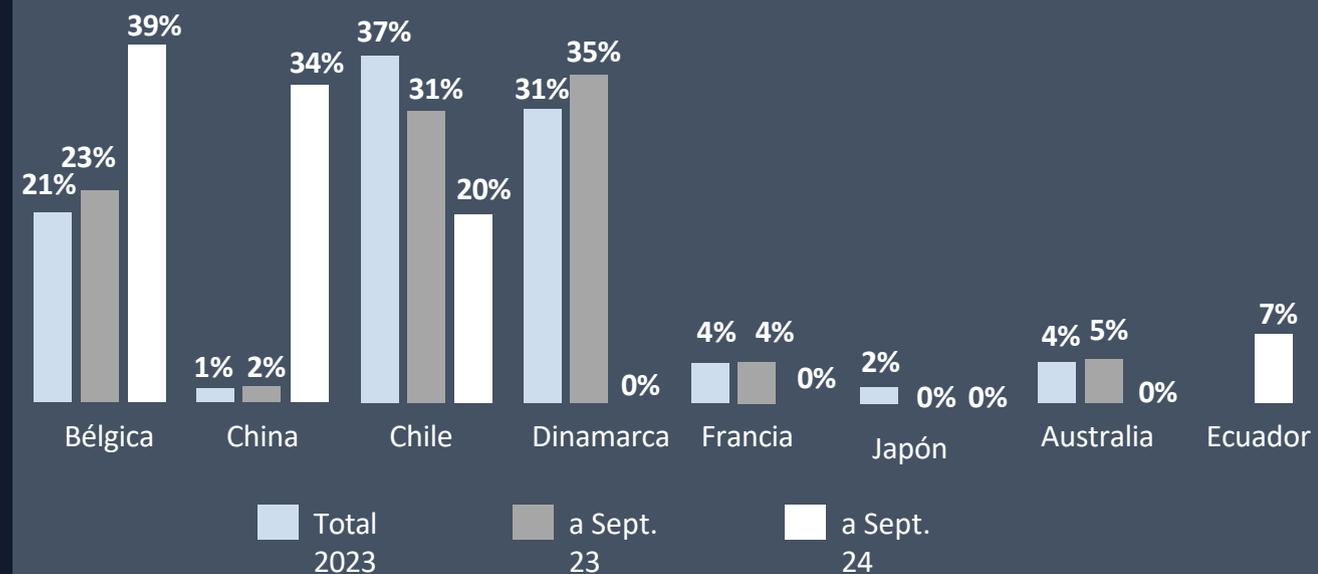
Evolución precios



Precio: con una leve disminución -1% comparado con Q3 2023

Para el Q4 se espera que el precio siga bajando debido a una gran expectativa de pesca de Perú

DISTRIBUCIÓN POR DESTINO



Proyecto Nueva ley de pesca

Proyecto de ley que Modifica los Fraccionamientos

El 1° de Octubre la Comisión de Pesca aprobó el Proyecto que Modifica los Fraccionamientos y continuará tramitando el Proyecto de Nueva Ley de Pesca sin urgencia.

- **Artículo 1:** Cambia el Fraccionamiento entre Industriales y Artesanales (sin fecha de término)
- **Artículo 2:** Deroga el artículo sexto transitorio de la actual ley de pesca que fijaba el fraccionamiento hasta el año 2032.
- **1° Artículo Transitorio:** El nuevo fraccionamiento entrará en vigencia con la siguiente oportunidad que corresponda fijar cuotas globales, pero no antes de 3 meses desde la fecha de publicación de la ley. Y que el Fraccionamiento Artesanal será distribuido entre regiones “promoviendo el desarrollo equitativo de la actividad pesquera en todas las regiones”
- **2° Artículo Transitorio:** 1) En las siguientes 3 oportunidades que corresponda fijar cuotas globales de captura, todo aumento de cuota global de jurel, en su fracción industrial, hasta el 15% será subastado. 2) Todo aumento por sobre el 15% será distribuido siguiendo la distribución actual de Licencias Transables tipo A y B

Proyecto Nueva ley de pesca
Proyecto de ley que Modifica los Fraccionamientos

	Ley Actual		Nuevo Fraccionam.	
	Fracción Industrial	Fracción Artesanal	Fracción Industrial	Fracción Artesanal
Anchoveta y Sardina Común V-X	22%	78%	10%	90%
Jurel XV-II	95%	5%	90%-80%	10%-20% (*)
Jurel III-IV	90%	10%	75%-65%	25%-35% (*)
Jurel V-XIV	90%	10%	75%-65%	25%-35% (*)
Jurel X	90%	10%	90%-80%	10%-20% (*)
Merluza Común	60%	40%	30%	70%

(*) Si el sector industrial no cumple con la captura efectiva de su asignación del año anterior (<98%), el fraccionamiento del sector artesanal incrementará en un 5% anual.

Si el sector industrial realiza una captura anual superior al 98% asignado, mantendrá su porcentaje inicial o aumentará hasta en un 5% su fracción anualmente, en aquellos casos en que hubiere operado la regla expuesta en el inciso anterior. En ningún caso los reajustes como consecuencia de la aplicación de estas reglas podrán, exceder los rangos establecidos en el presente numeral”



3.

Salmones

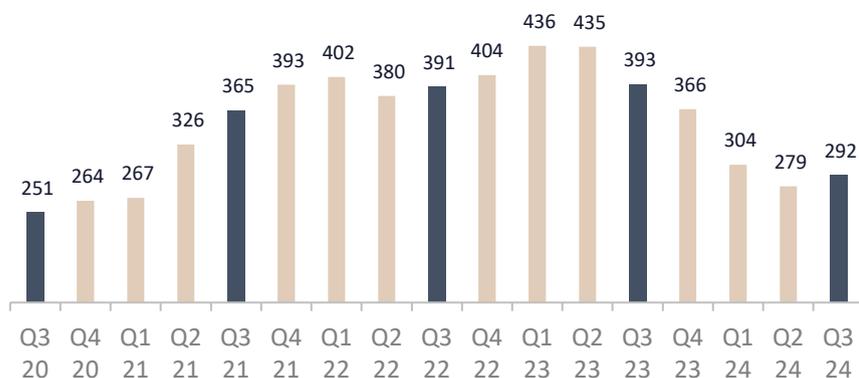
*Desempeño Operacional
y perspectivas*

Principales cifras salmones

2024 YTD vs 2023 YTD

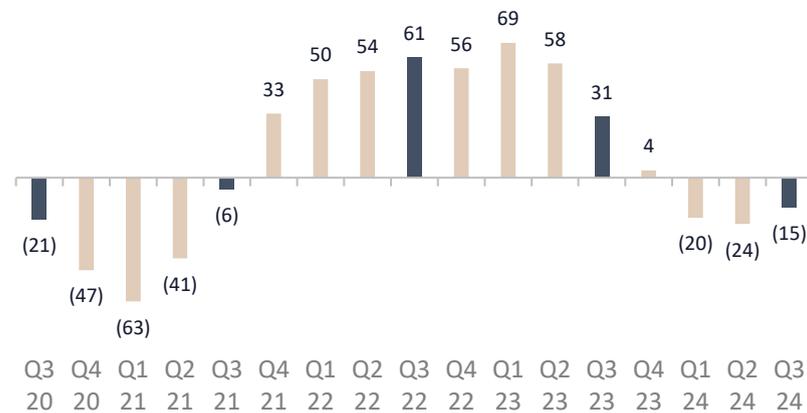
INGRESOS LTM

MMUSD



EBITDA LTM

MMUSD



UTILIDAD LTM

MMUSD



INGRESOS MMUSD

+17,2% (Q3) 86,9 vs 74,2
-26,2% (YTD) 207,6 vs 281,2

EBITDA MMUSD

6,3 vs -2,0
-94,1% (YTD) 1,2 vs 20,2

Utilidad Neta MMUSD

1,4 vs -15,3
38,8% (YTD) -27,0 vs -19,4

Volumen, precio y costo de venta total

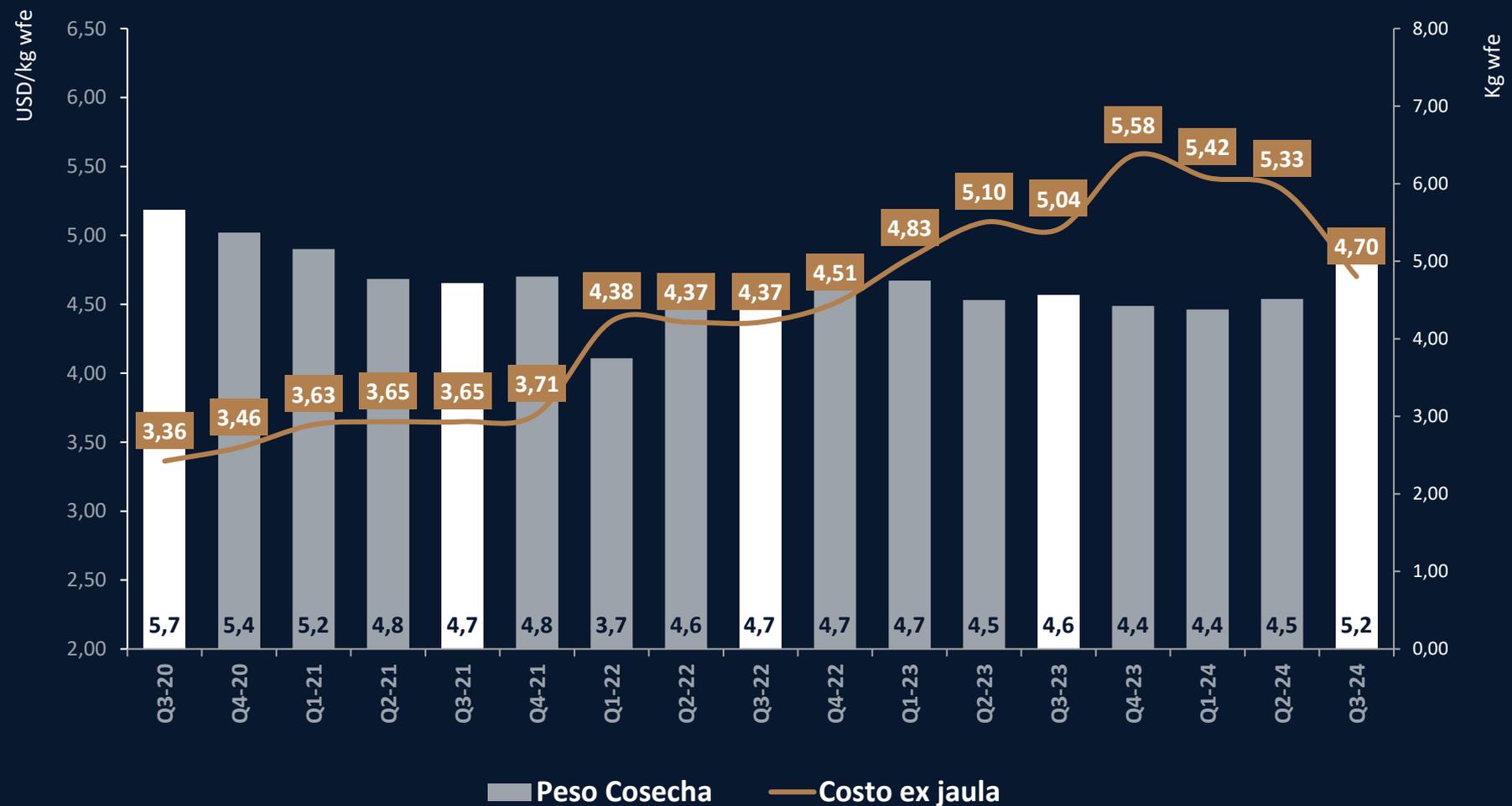


Volumen vendido de salmón atlántico a la baja al tercer trimestre presentado una **disminución de -25%** respecto al mismo trimestre 2023. originado por menores cosechas por efecto del Bloom de algas de diciembre.

Precios del salmón atlántico con ajuste negativo - **1,3%** respecto del **Q3/24**, explicado por una disminución temporal de la demanda de producto chileno en el mercado de USA y sumado a la competencia que adelanto su cosecha, principalmente Canadá.

Baja en los costos de producción debido principalmente a baja del costo ex jaula por menores costos de alimentos e indirectos de producción, también por la entrada en operación de planta secundaria Blumar Magallanes.

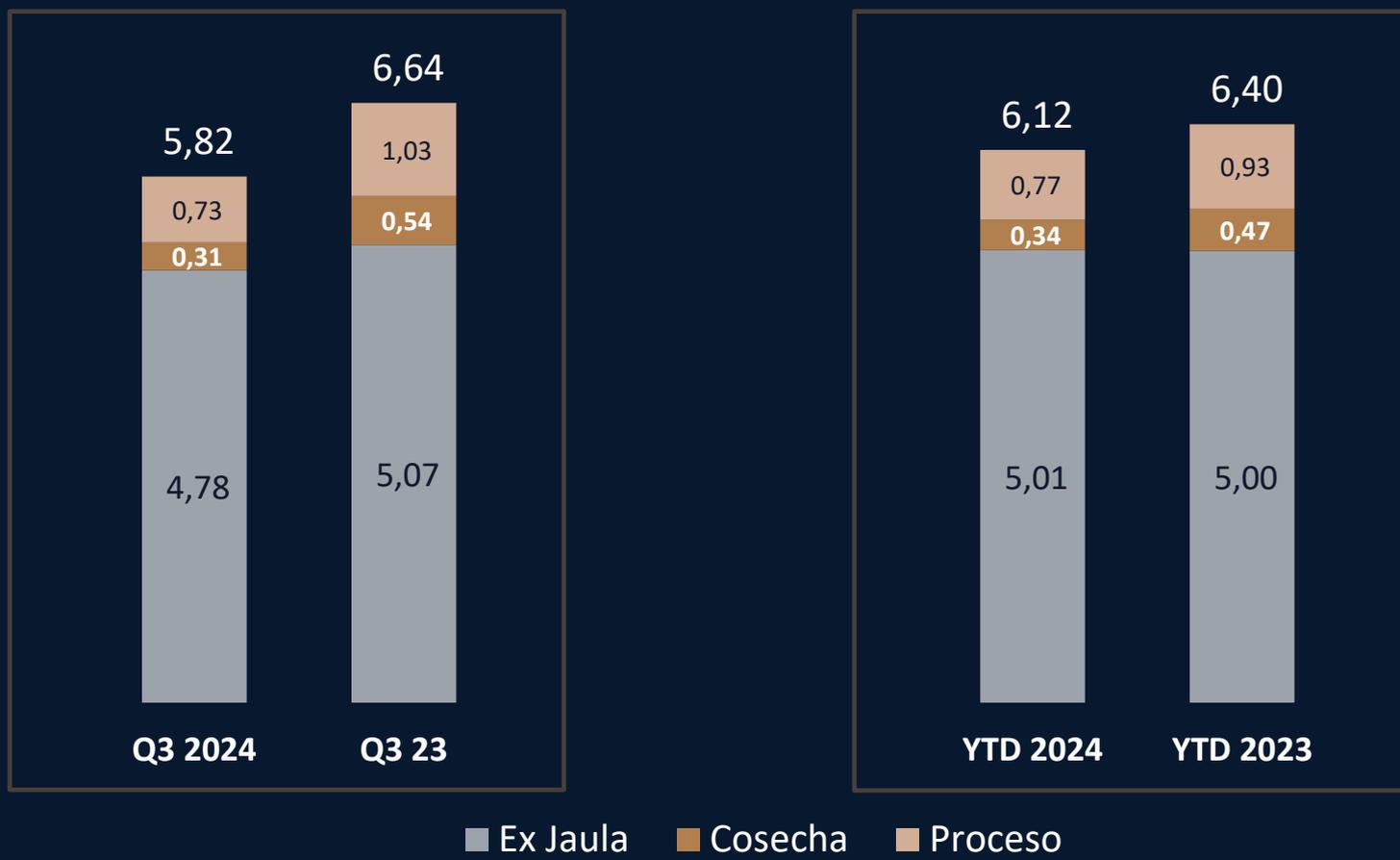
Evolución costos ex jaula



Disminución en costos de producción **-7%** respecto al mismo periodo del 2023, presionado por menores costo de alimento e indirectos de producción.

Pesos de cosecha alcanza los 5,2 kg en el tercer trimestre 2024, un **13%** mayor a los 4,6 kg del mismo periodo 2023.

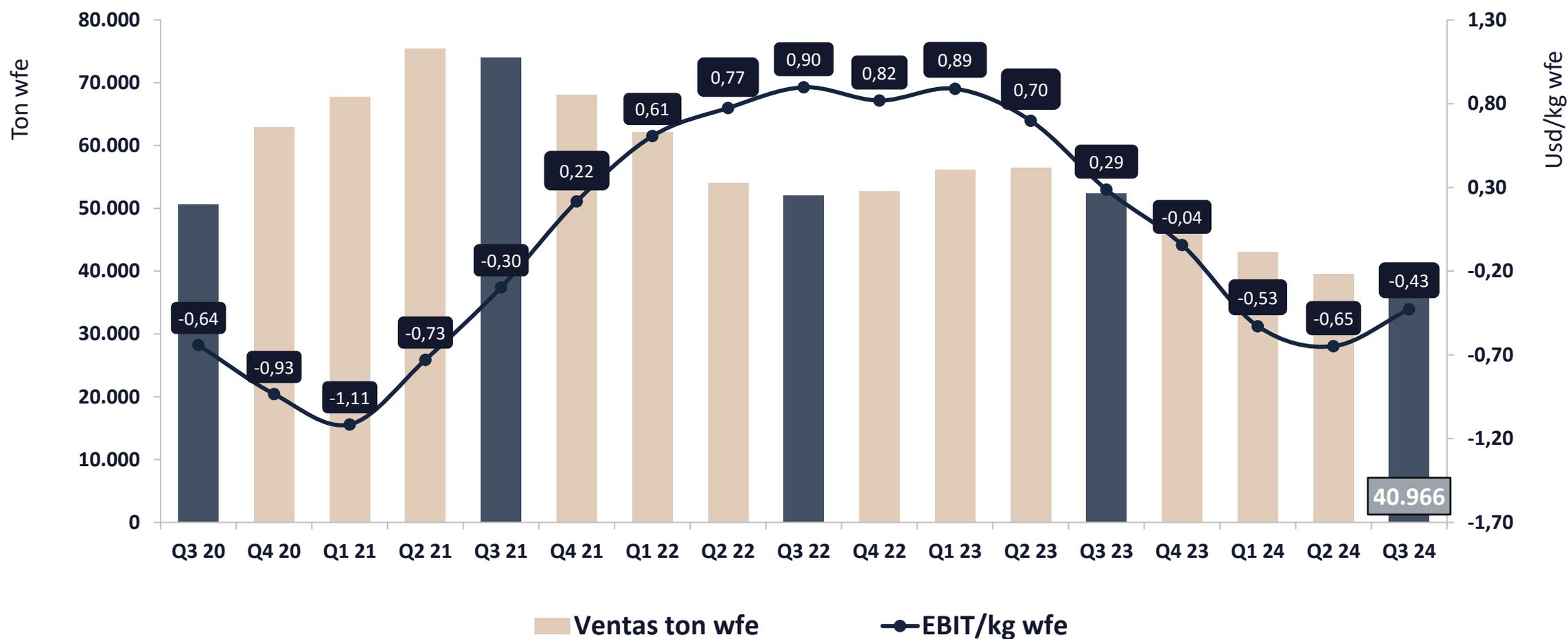
Costos de producción (usd/kg wfe)



Disminución en costos de producción debido a mejor desempeño en ambas regiones.

Mejor costo de producción en XII región debido al funcionamiento de planta de proceso Blumar Magallanes.

Volumen y margen EBIT/Kg wfe LTM

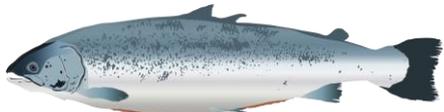


Mercado salmón

2024 YTD vs 2023 YTD

DISTRIBUCIÓN VENTAS POR PRODUCTO (% sobre usd)

2024 | 2023
17% | **10%**



HON  FRESCO

2024 | 2023
28% | **47%**



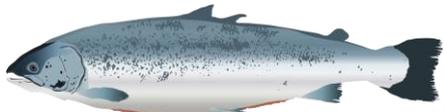
Filete  FRESCO

2024 | 2023
4% | **10%**



Porciones

2024 | 2023
31% | **9%**



HON  CONGELADO

2024 | 2023
20% | **24%**



Filete  CONGELADO

2024 | 2023
0% | **1%**



Bloques  CONGELADO

Mercado salmón

2024 YTD vs 2023 YTD

DISTRIBUCIÓN VENTAS POR DESTINO (% sobre usd)



CHILE

4%
2024
6%
2023



ESTADOS UNIDOS

44%
2024
69%
2023

EUROPA

17%
2024
2%
2023

ASIA

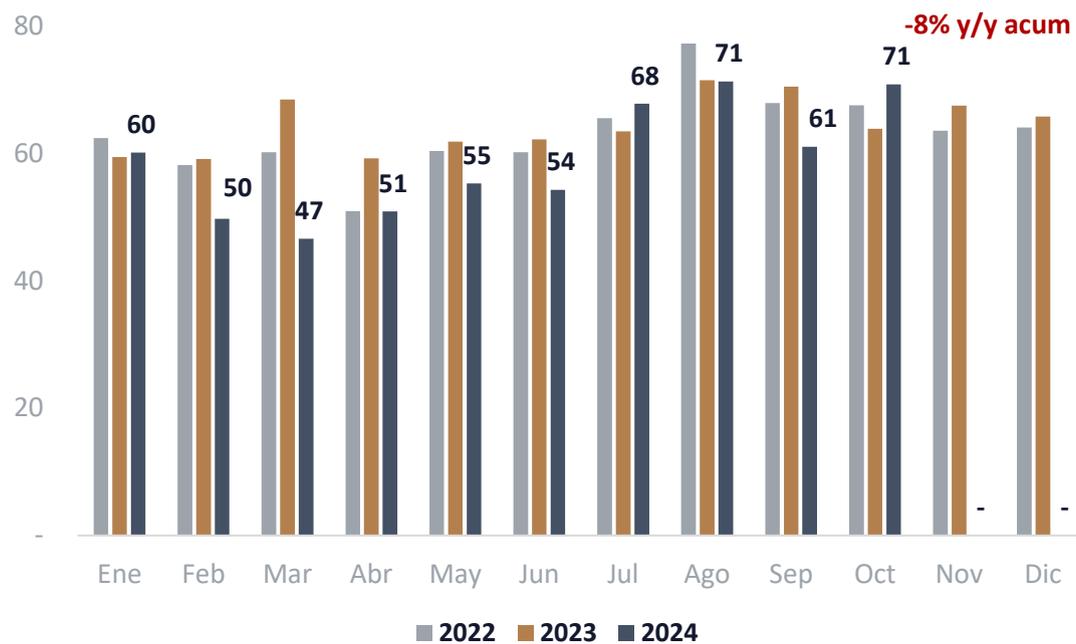
16%
2024
13%
2023

LATAM

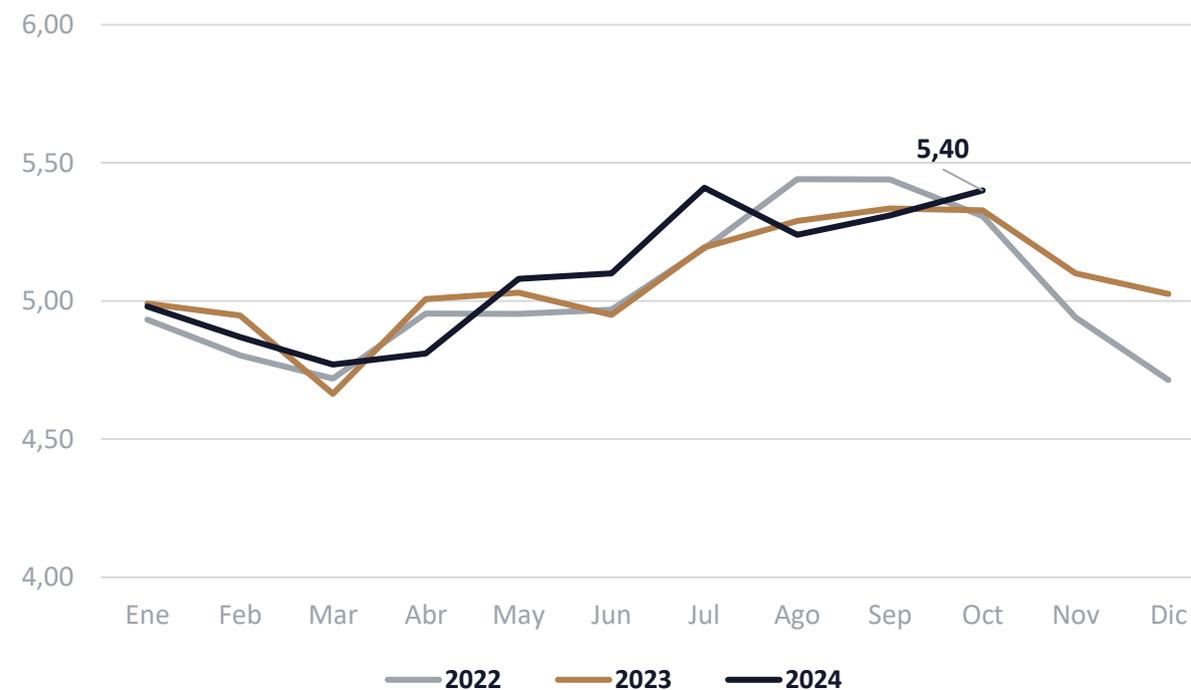
19%
2024
10%
2023

Producción salmón atlántico en Chile

COSECHA SALMÓN ATLÁNTICO
(´000 ton wfe)

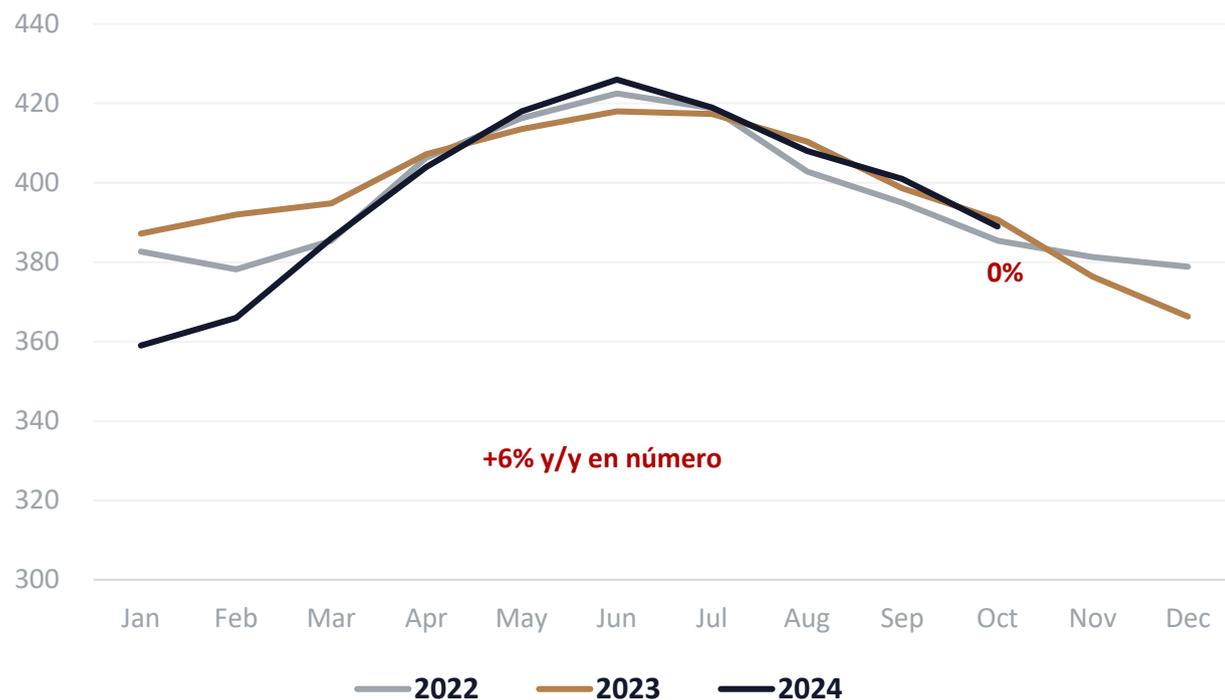


PESO DE COSECHA (kg)

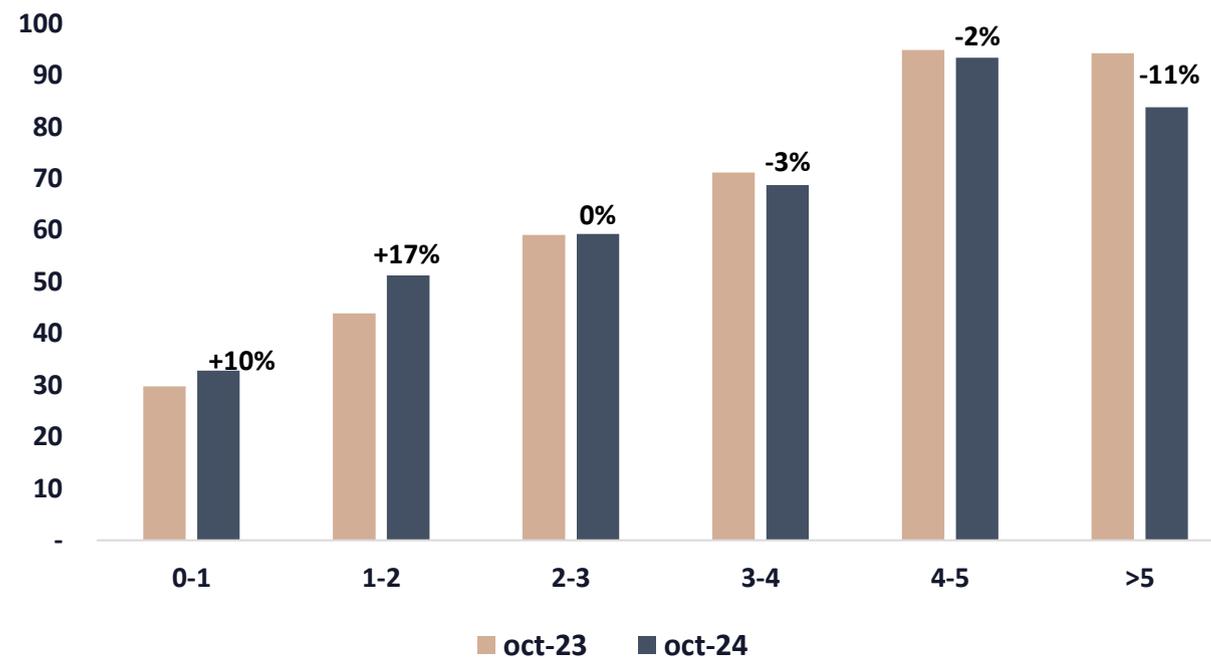


Producción salmón atlántico en Chile

CHILE: ATLANTIC SALMON BIOMASS ('000 Ton)



Distribución biomasa viva por calibre ('000 Ton)

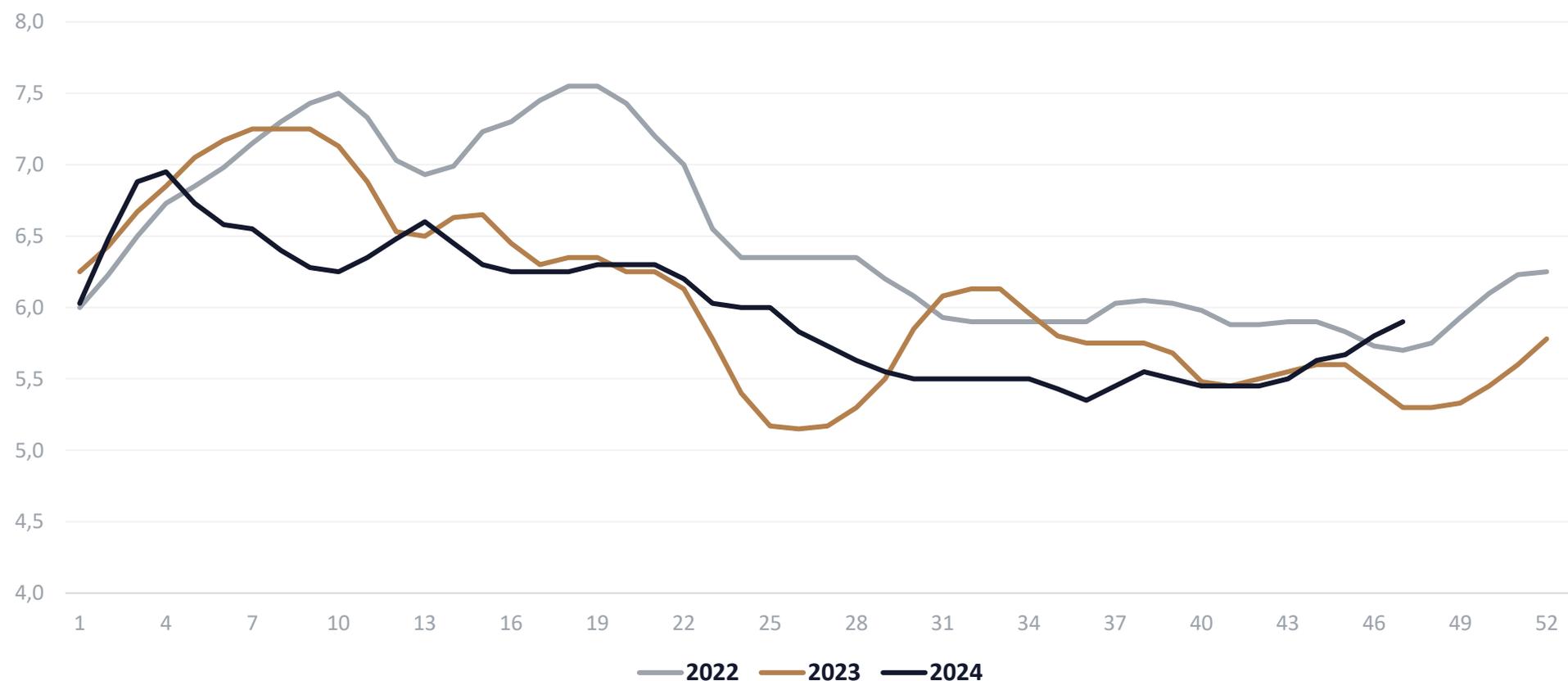


Mercado USA

USA



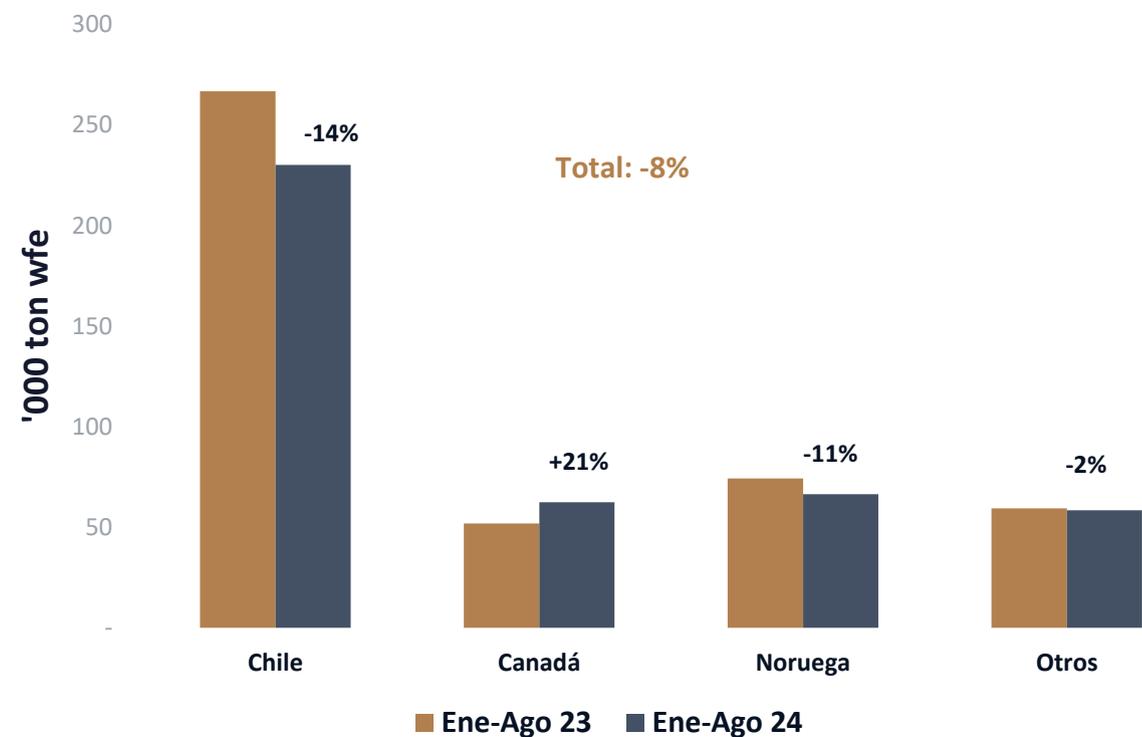
PRECIO CHILE TD 2-4
(\$/lb FOB MIA)



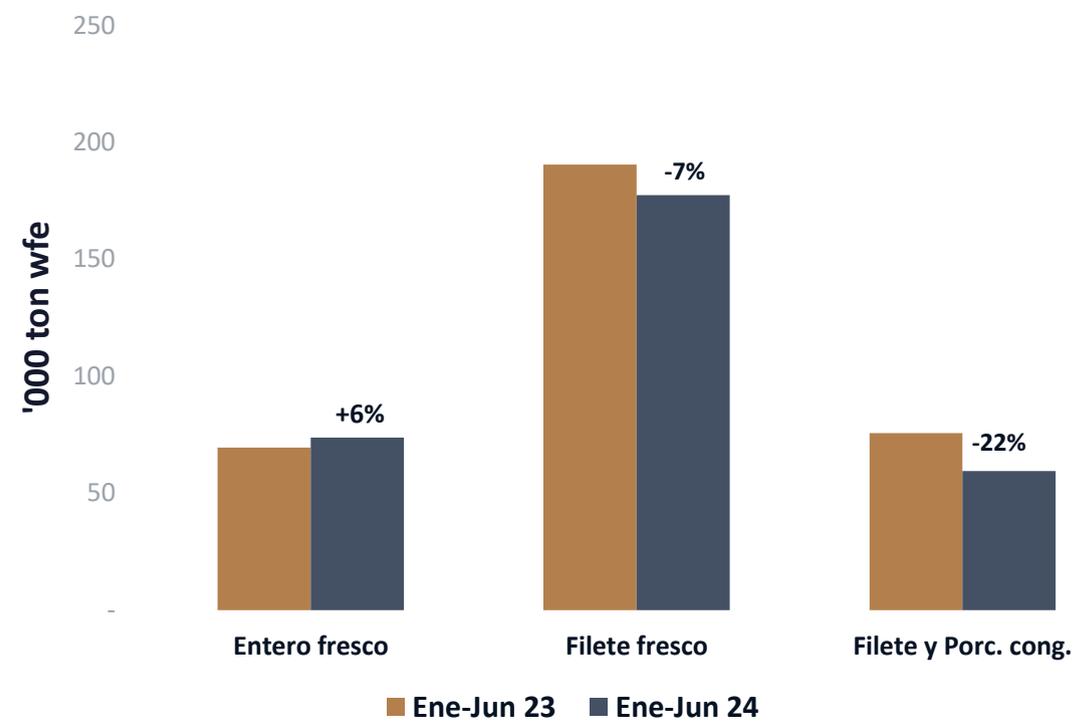
Mercado USA



USA: IMPORT. SALMÓN ATLÁNTICO POR ORIGEN



USA: IMPORTACIÓN SALMÓN ATLÁNTICO



Mercado USA

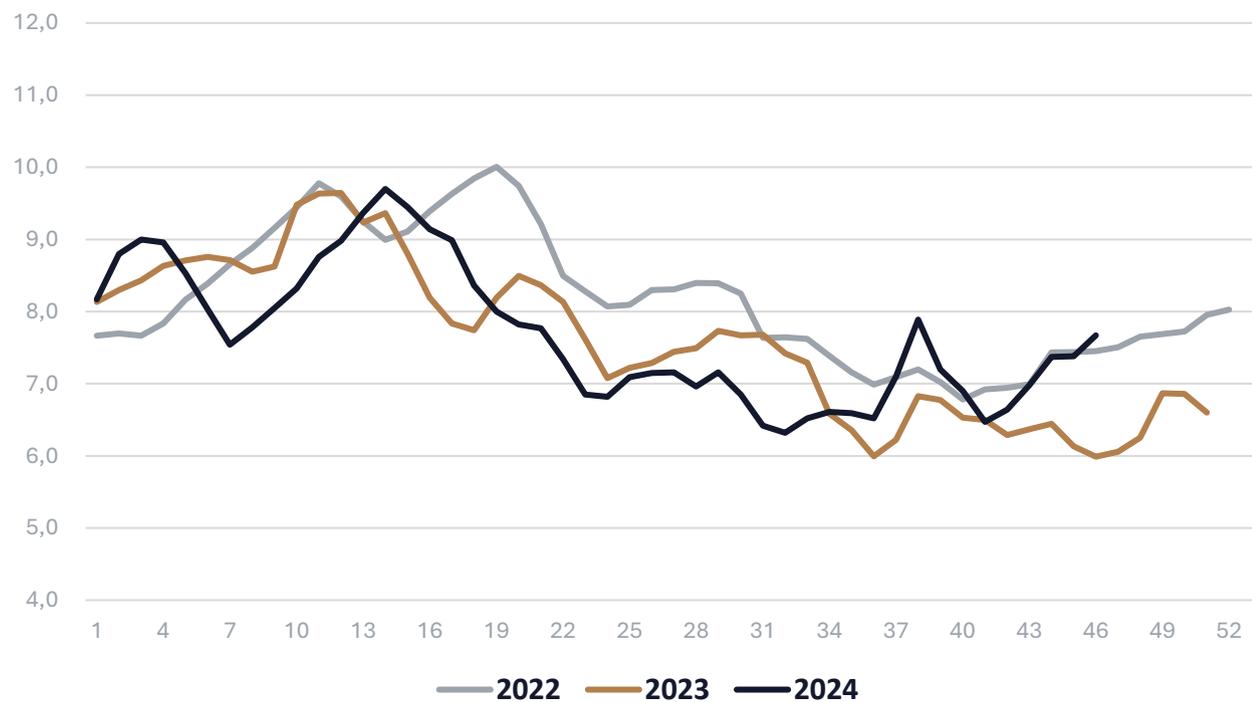


- ▬ Precio spot subió 7% el último mes, llegando a US\$ 5,85 / lb para TD 2-4 lb.
- ▬ Despachos frescos desde Santiago acumulan baja de 12% respecto al mes anterior y 10% en el año.
- ▬ Importación de filete fresco en USA cae 8% a septiembre, mientras Chile sigue liderando este formato.

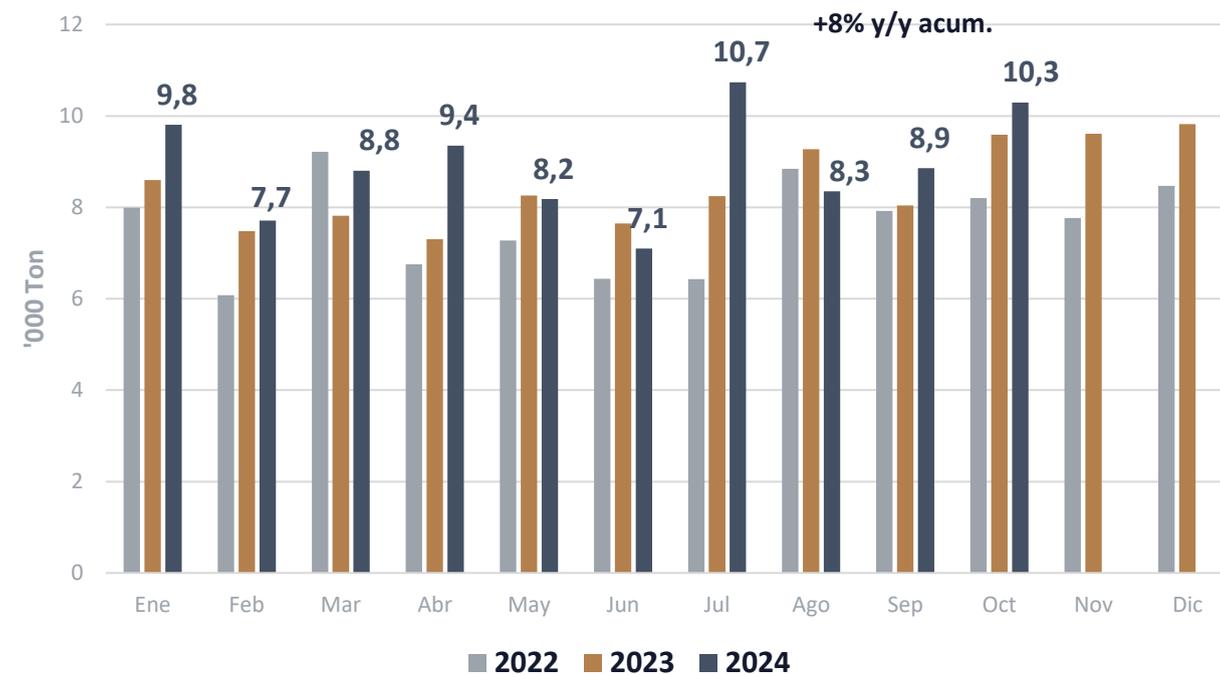
Mercado Brasil y China



BRASIL PRECIO HON 10-12 lb.
(US\$/kg FCA Puerto Montt)



IMPORTACIÓN SALMÓN FRESCO
(US\$/kg FCA Puerto Montt)



Mercado Brasil y China



— Precio spot en Brasil sube 16% las últimas 4 semanas, llegando a US\$7,60 – 7,70/kg para entero 10-12 lb.

— Volumen de entero fresco a Brasil sube en octubre un 16% respecto al mes anterior y 7% respecto a octubre 2023.

— Volumen fresco a China baja a menos de la mitad en noviembre, impulsado por menor precio, producto de una mayor oferta en Noruega.

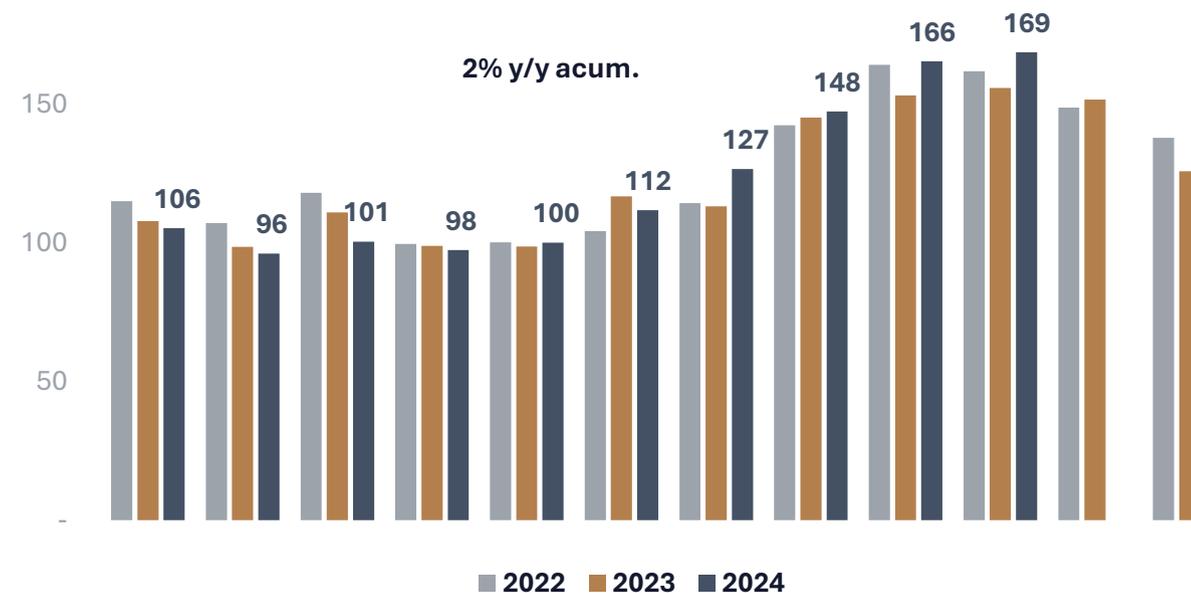
Mercado Noruego



NORUEGA PRECIO HON FRESCO.
(EUR/kg FOB Oslo)



COSECHA NORUEGA
(‘000 TON WFE)



Mercado Noruego

- └─ Precio spot acumula alza de 18% las últimas 4 semanas llegando a EUR 7,10-7,20 / kg.
- └─ Cosecha se mantiene alta en octubre con bajo peso medio, impactada por alto nivel de caligus.
- └─ Biomasa viva de octubre es 2% inferior al año anterior. Proyecciones de cosecha baja a crecimiento de 2% para 2025.

Proyección de producción mundial de salmón atlántico

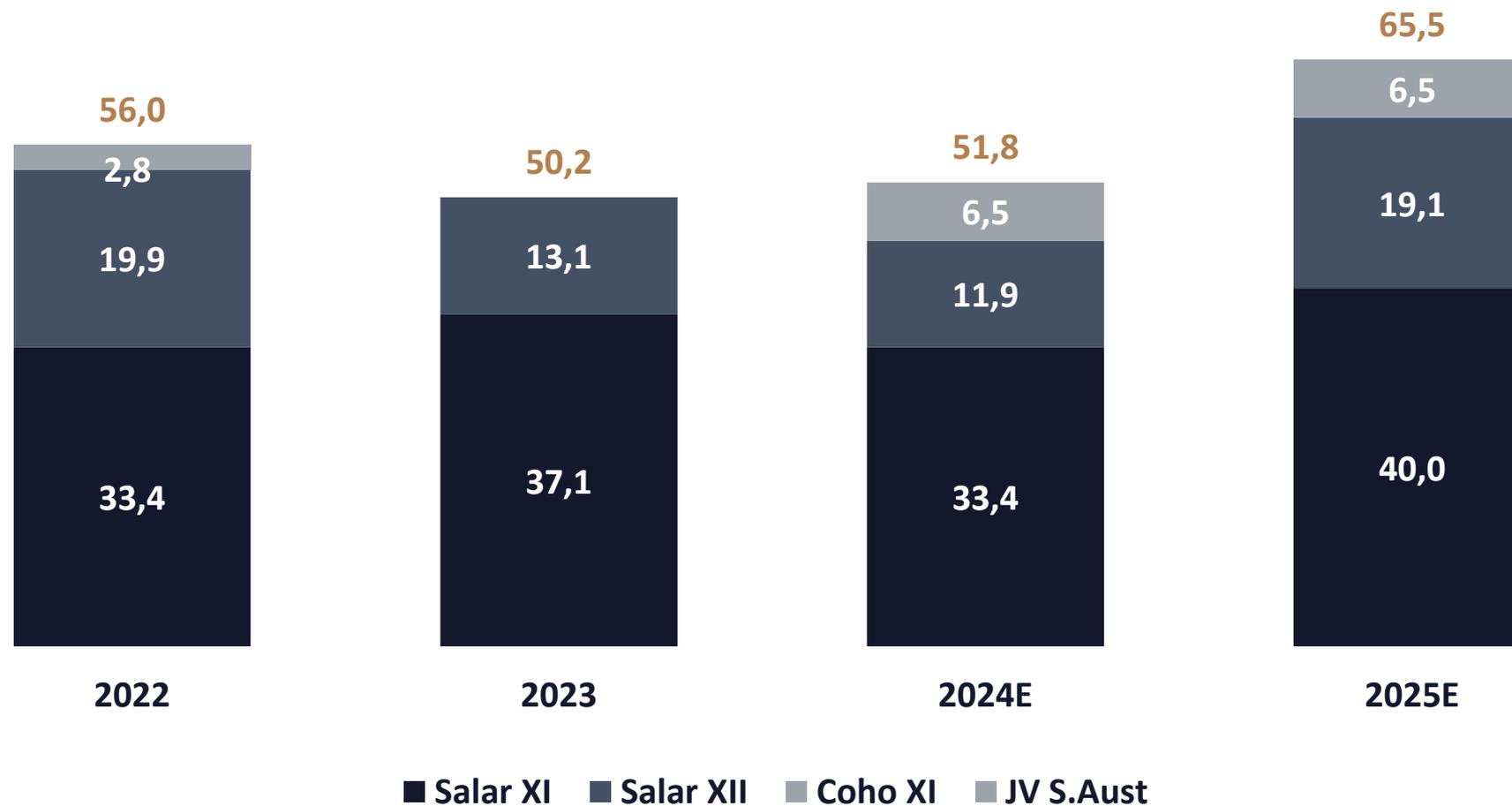
00 ton wfe	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E
Noruega	1.171	1.198	1.255	1.331	1.370	1.534	1.517	1.479	1.503	1.529
Chile	532	614	668	695	781	723	758	772	717	719
Escocia	157	177	152	191	179	199	161	152	177	187
Canadá	146	137	146	138	137	142	132	119	125	117
Islas Faroe	77	80	72	87	81	106	100	90	104	106
Australia	54	61	64	62	83	85	84	84	85	89
Islandia	8	12	14	25	31	42	43	39	43	52
Otros	47	52	41	55	51	60	64	55	67	99
Total	2.192	2.331	2.412	2.584	2.713	2.891	2.859	2.790	2.820	2.898

var % y/y	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E
Noruega	-5%	2%	5%	6%	3%	12%	-1%	-2%	2%	2%
Chile	-11%	15%	9%	4%	12%	-7%	5%	2%	-7%	0%
Escocia	-5%	13%	-14%	26%	-6%	11%	-19%	-5%	16%	6%
Canadá	8%	-6%	7%	-5%	-1%	4%	-7%	-10%	5%	-6%
Islas Faroe	1%	4%	-10%	21%	-7%	31%	-6%	-10%	16%	2%
Australia	-2%	13%	5%	-3%	34%	3%	-2%	0%	2%	5%
Islandia	100%	50%	17%	79%	25%	33%	3%	-10%	11%	21%
Otros	-10%	11%	-21%	34%	-8%	18%	6%	-14%	22%	48%
Total	-5,5%	6,3%	3,5%	7,1%	5,0%	6,6%	-1,1%	-2,4%	1,1%	2,7%

Fuente: Kontali

Cosechas Blumar

Ton wfe





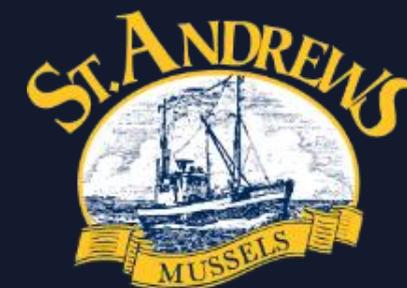
04.

Desempeño filiales

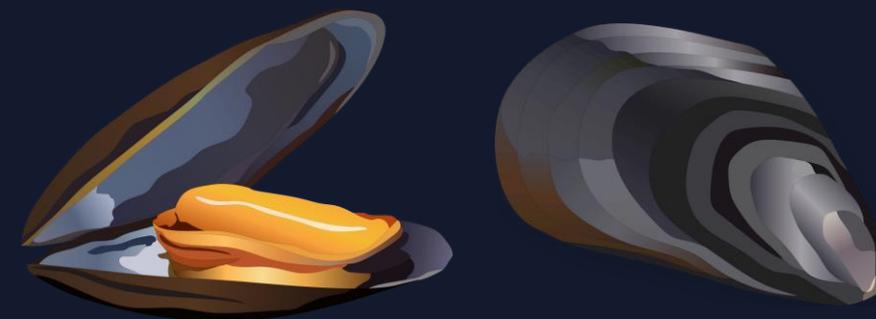
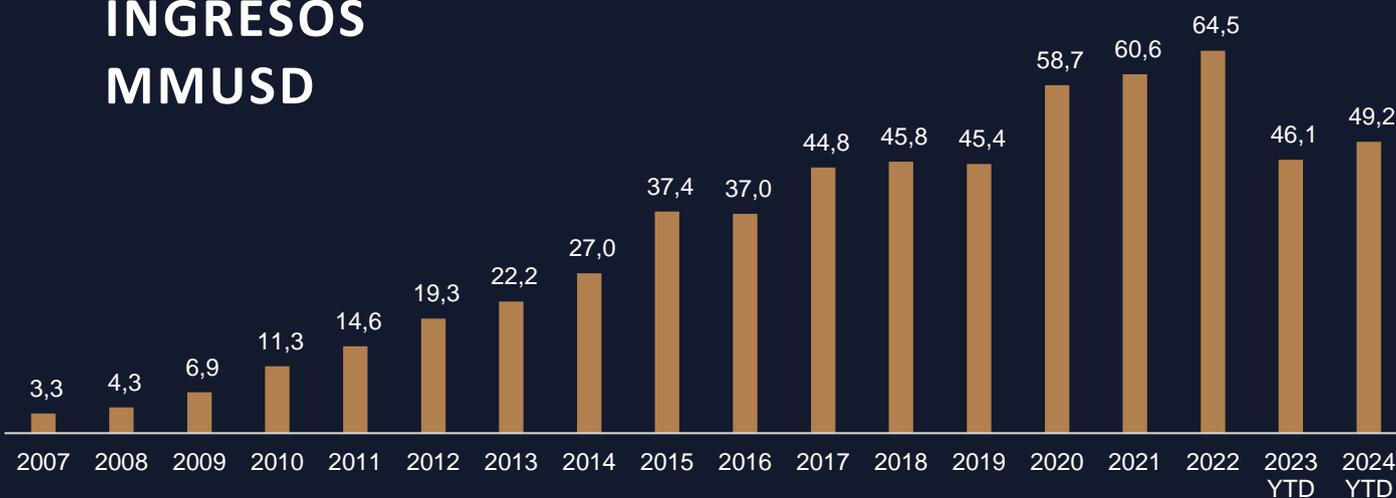


St. Andrews

MUSD	2022	2023	YTD 23	YTD 24	QoQ
Ventas	64.535	55.174	46.126	49.179	7%
EBITDA	7.410	-388	683	3.966	481%
<i>Mrg EBITDA</i>	<i>11%</i>	<i>-1%</i>	<i>1%</i>	<i>8%</i>	



INGRESOS MMUSD

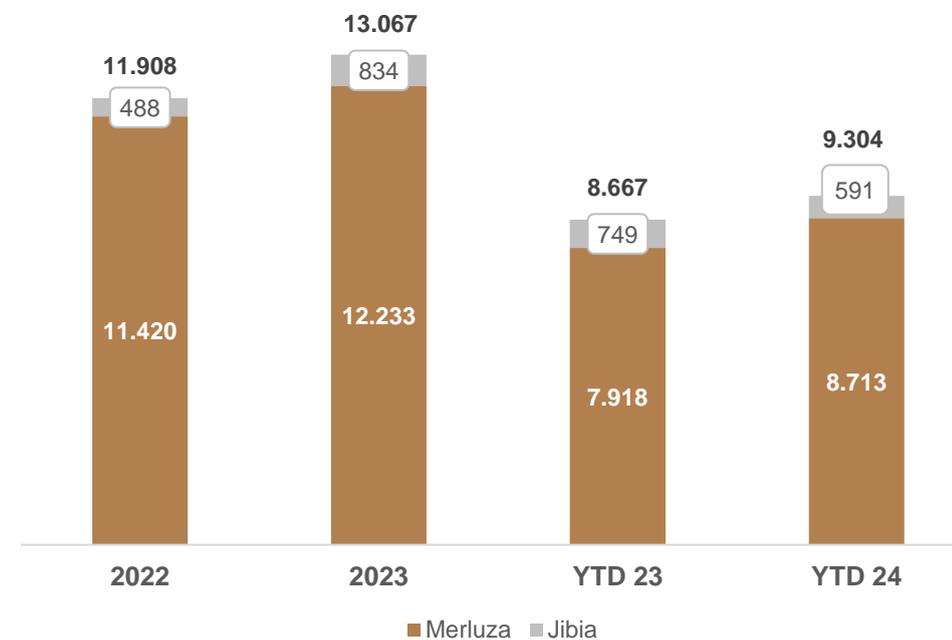


PacificBlu



MUSD	2022	2023	YTD 23	YTD 24	QoQ
Ventas	40.023	52.011	36.821	31.487	-14%
EBITDA	1.831	3.876	2.668	494	-81%
<i>Mrg. EBITDA</i>	<i>5%</i>	<i>7%</i>	<i>7%</i>	<i>2%</i>	

MATERIA PRIMA PROCESADA



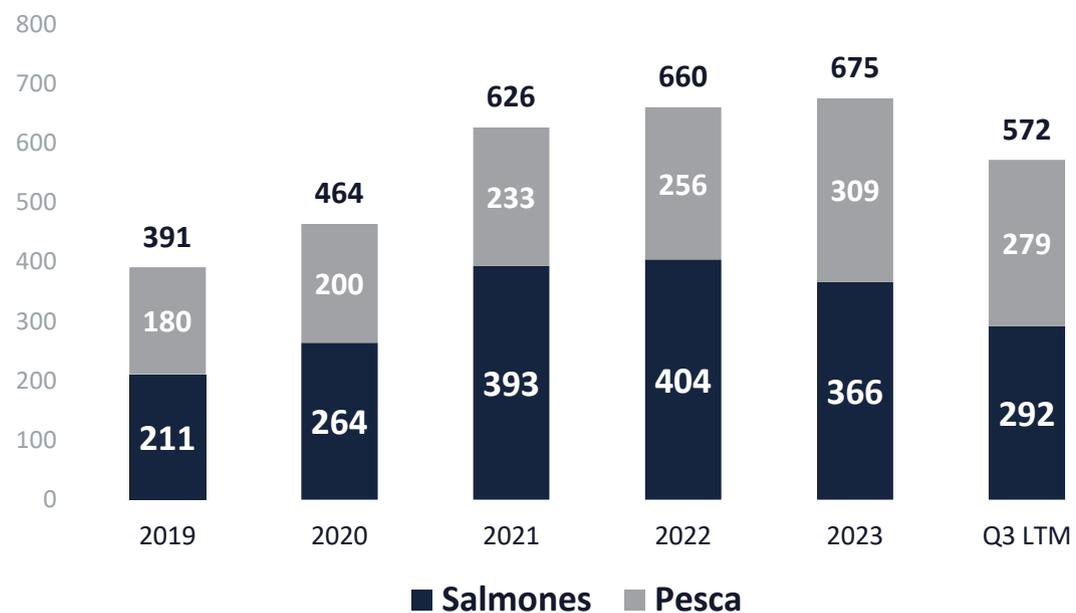


5.

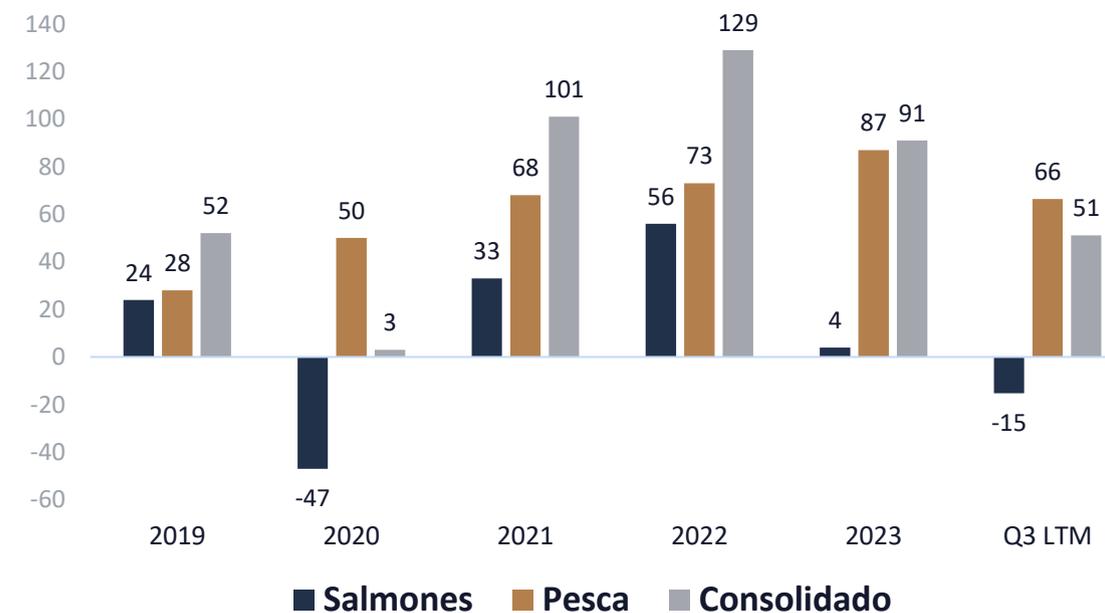
Principales Cifras Financieras

Evolución resultados financieros

INGRESOS (MMUSD)

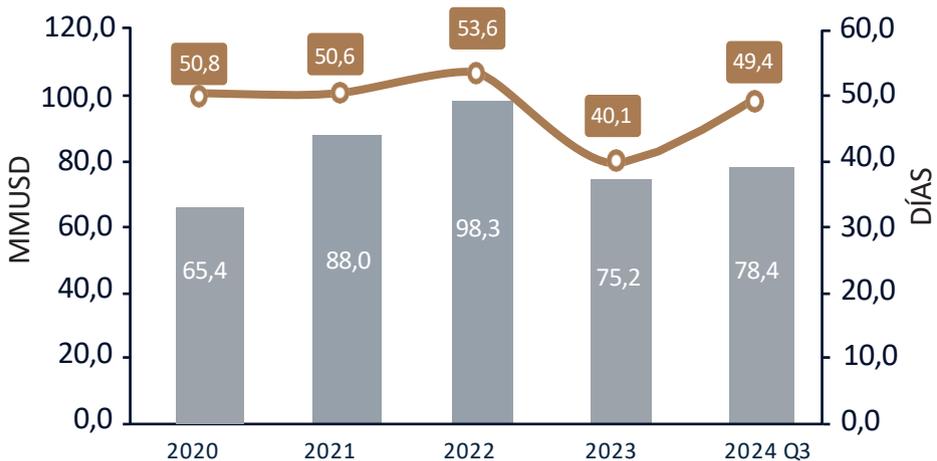


EBITDA (MMUSD)



Evolución del capital de trabajo

CUENTAS POR COBRAR Y ROTACIÓN



■ CUENTAS POR COBRAR ● ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR

INVENTARIOS Y ROTACIÓN



■ INVENTARIO ● ROTACIÓN DE INVENTARIO

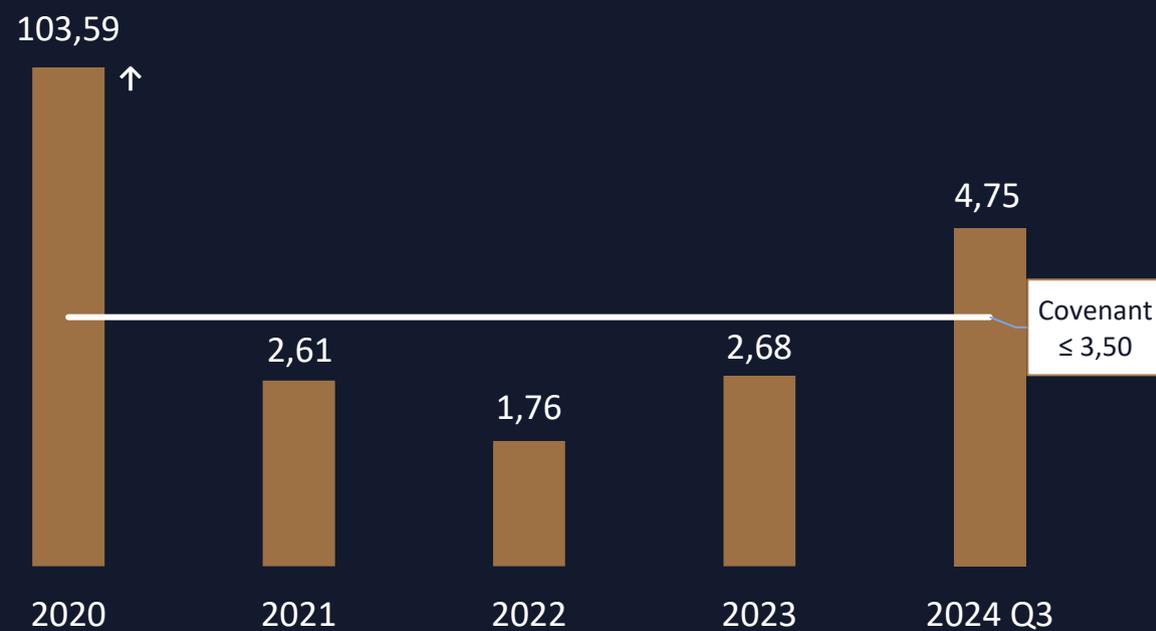
PROVEEDORES Y ROTACIÓN



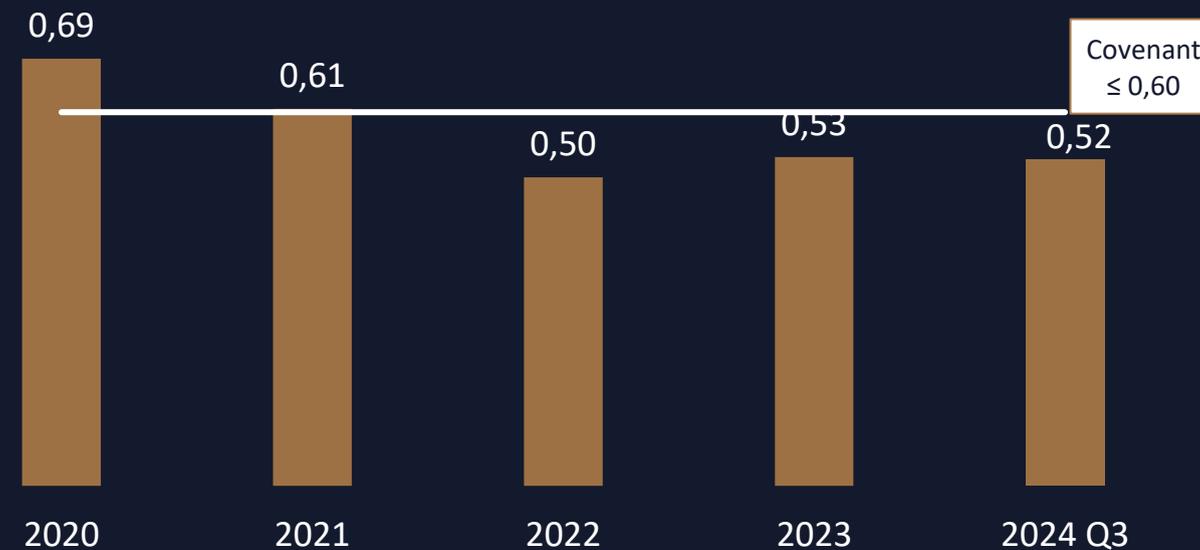
■ PROVEEDORES ● ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR

Covenants Crédito Sindicado

DEUDA FINANCIERA NETA / EBITDA LTM



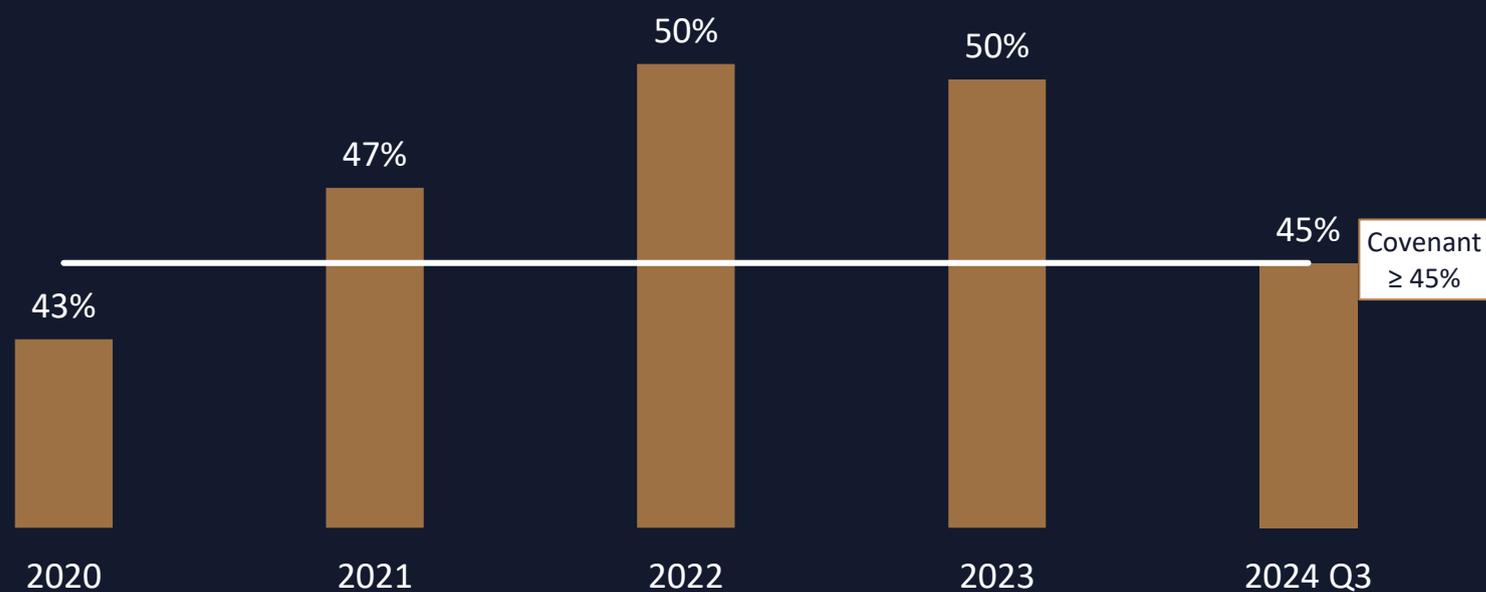
DEUDA FINANCIERA NETA / PATRIMONIO



*Covenant se mide al cierre de año

Covenants Crédito Sindicado

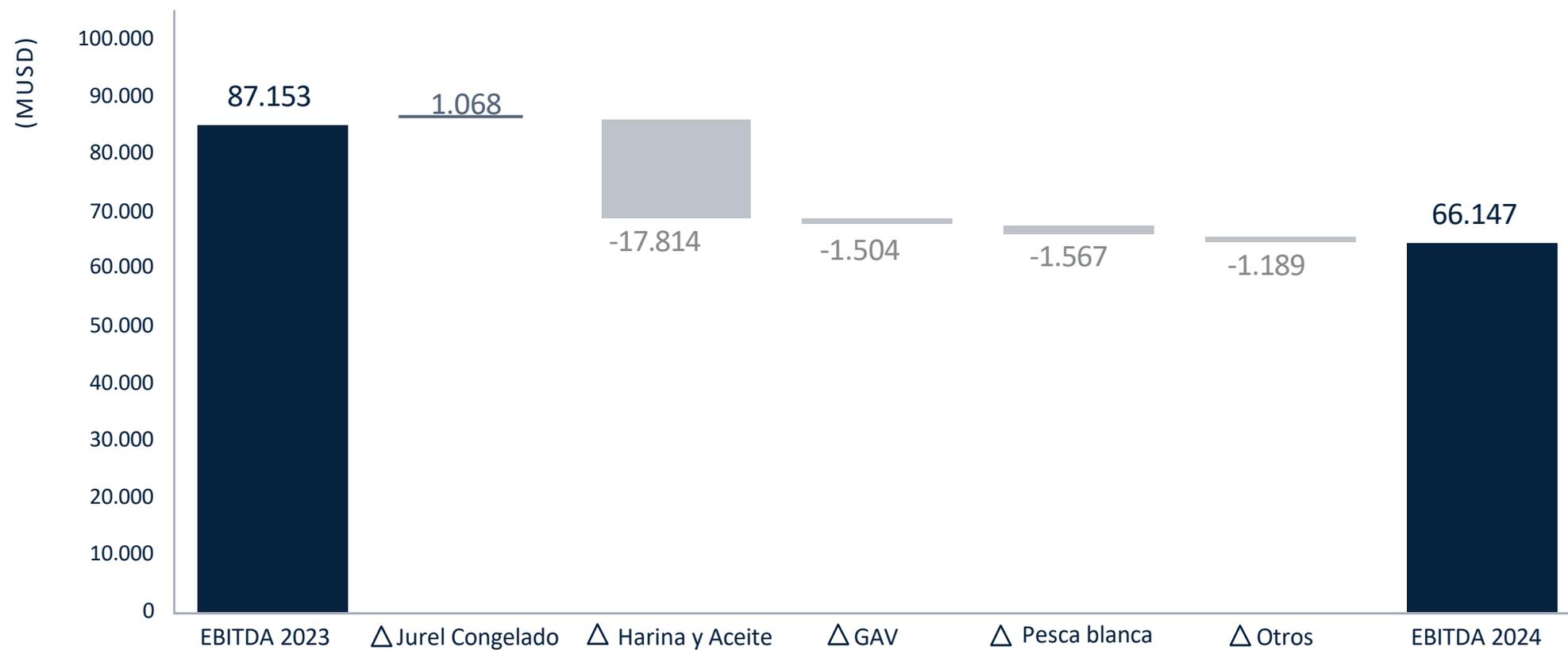
PATRIMONIO / ACTIVO TOTAL



*Covenant se mide al cierre de año

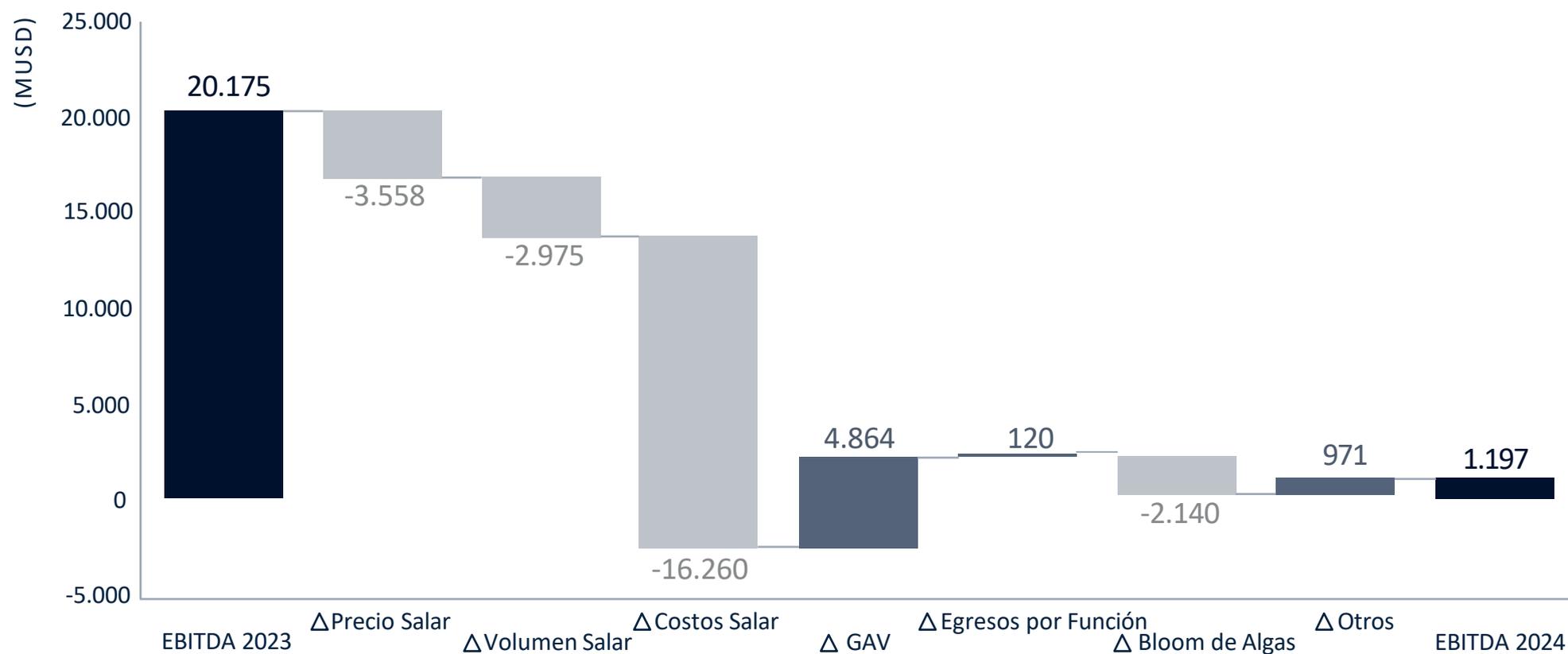
EBITDA

PESCA MUSD



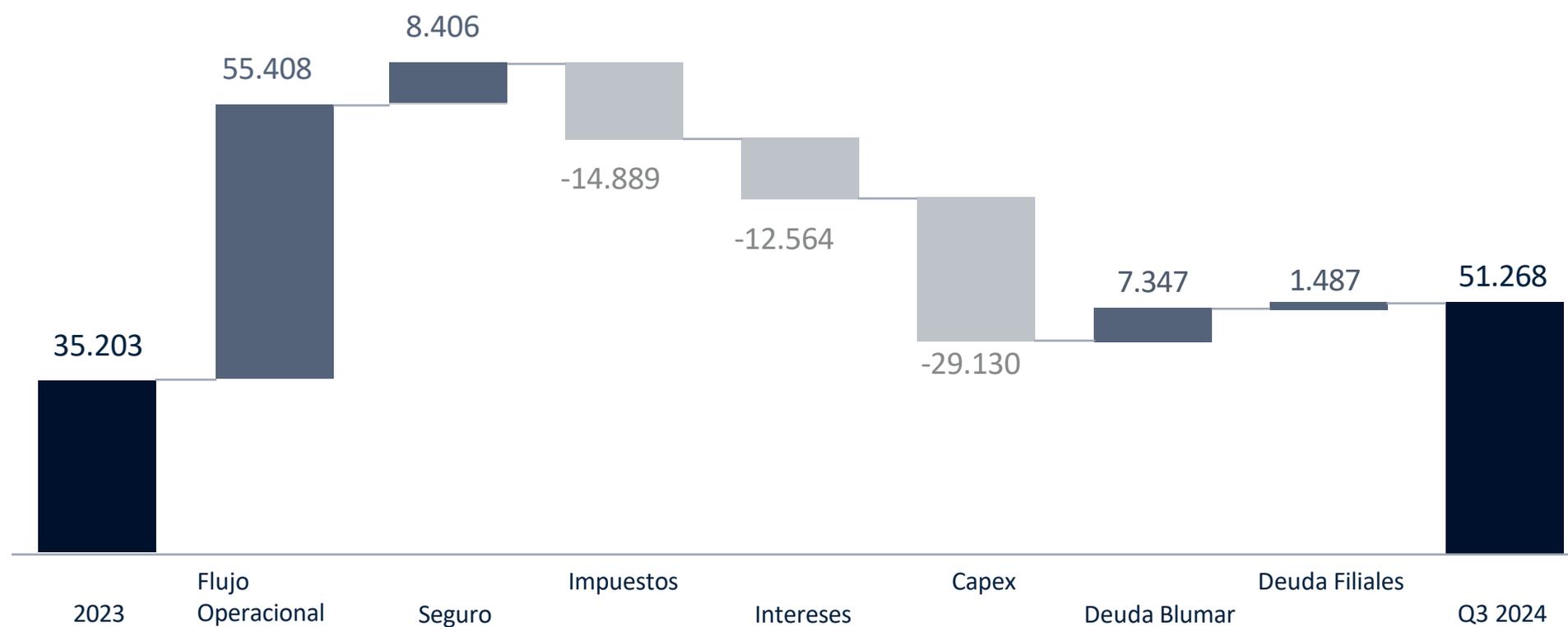
EBITDA

SALMONES MUSD

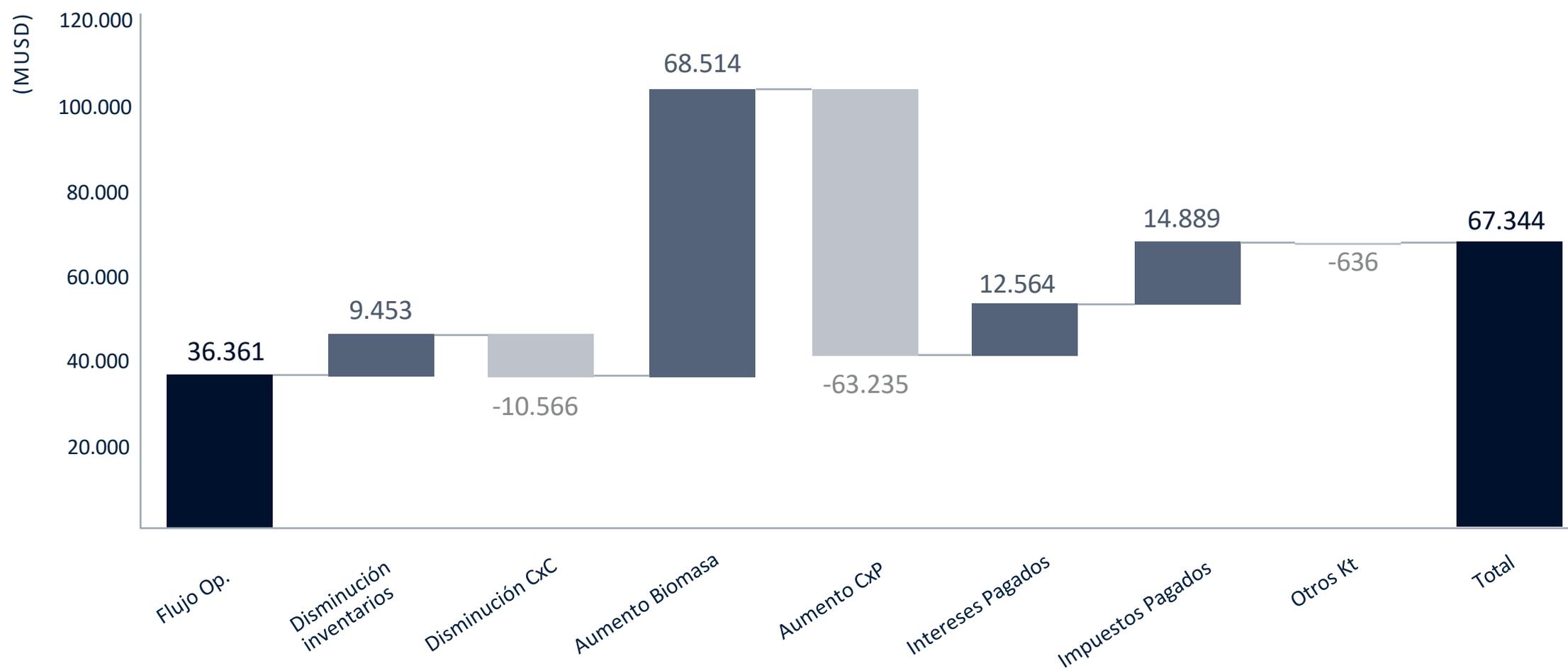


Flujo de caja

(MUSD)



Conciliación flujo operativo



Proyecto de Transformación

CONTRACORRIENTE

CONTRACORRIENTE

Salmones Blumar se embarcó en un proyecto de Transformación que busca cambiar la compañía para siempre



OBJETIVOS

- Rentabilización del negocio de salmones
- Impulsar la adopción de una cultura, mentalidad y procesos que permitan la mejora continua y la sostenibilidad del impacto económico en el tiempo



METODOLOGÍA

- En abril de 2024 iniciamos un proceso de transformación que dura al menos 3 años y que tendrá al menos 14 meses de acompañamiento activo por parte de un equipo experto
- Creación de estructura que sustente la transformación en el tiempo

Estructura corporativa

CONTRACORRIENTE

Creamos una estructura corporativa que sostiene la transformación e impulsa a los frentes de trabajo para lograr cumplir con el plan de impacto inicial

Estructura de Gobierno



Frentes de Trabajo



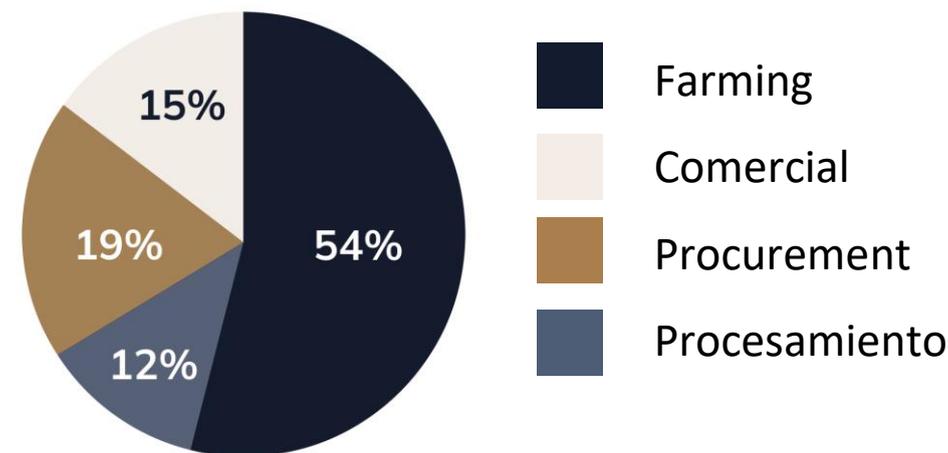
Palancas de impacto

1. Incrementar *Revenue*
2. Mejorar márgenes de contribución
3. Reducir costos

Resultados esperados

- Impacto estimado en EBIT: **USD 0,5/Kg WFE**
- Esperamos capturar la mayor parte del impacto proyectado en los próximos 12 meses

Distribución del impacto por frente de trabajo



1. Chief Transformation Officer

Generar valor

CONTRACORRIENTE

La transformación va mucho más allá que un grupo de iniciativas, estamos cambiando la forma de trabajar y de generar valor para Blumar

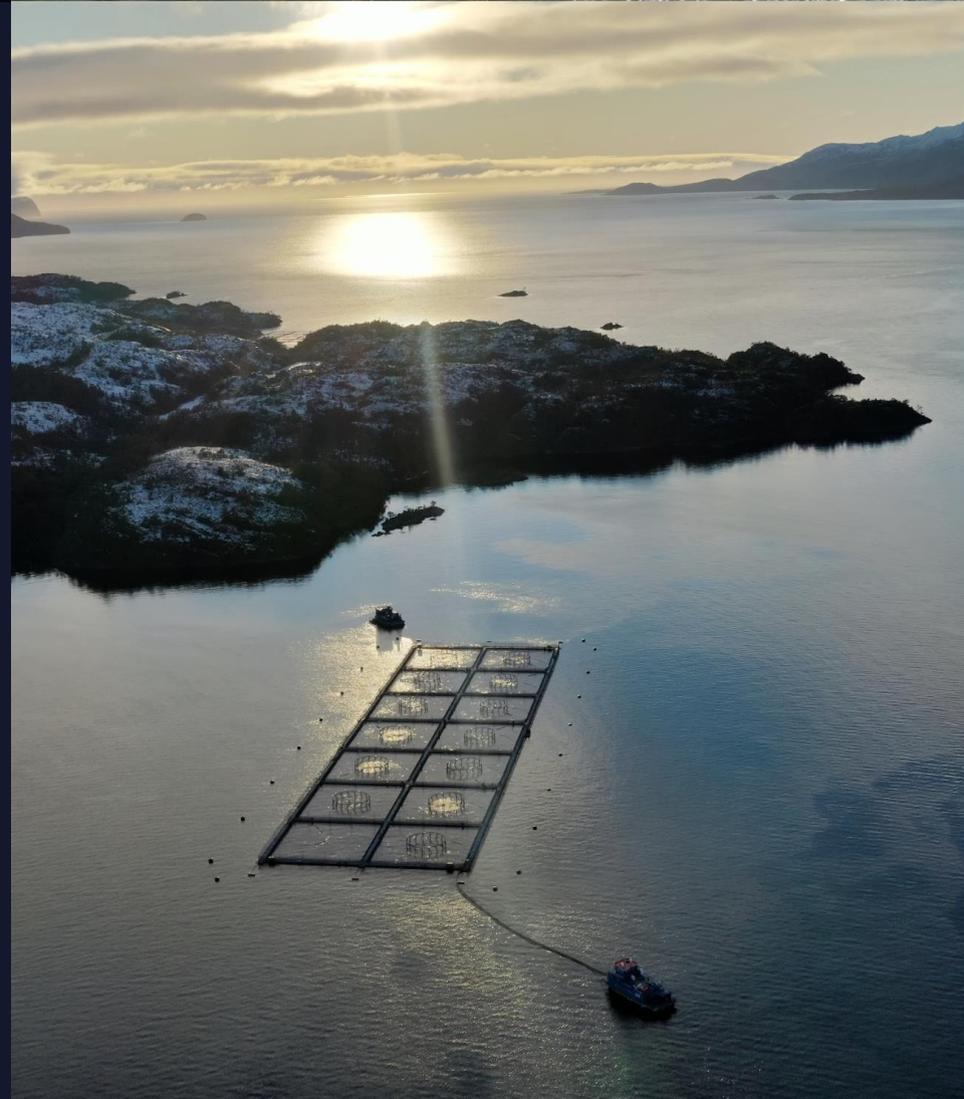
	S&OP¹	Equipo dedicado y encargada de planificar la cadena de valor del negocio Salmones de punta a punta, maximizando el optimo global del resultado financiero para Salmones Blumar.
	Proceso Presupuestario	Nuevo proceso que garantiza revisiones detalladas de los proyectos de inversión de la compañía, que incluye seguimiento detallado de hitos, montos y plazos presupuestados
	Excelencia Operacional	Implementación de una cultura operacional orientada a la excelencia, apoyada con herramientas y procesos que buscan mejorar el desempeño, minimizar las perdidas y generar mejora continua
	Category Managers	Nueva estructura de compras, generando especialización y conocimiento por áreas de compra para ejecutar una estrategia de planificación de compras más eficiente
	Torre de Control	Proceso enfocado en la revisión de las decisiones de compras y gastos que garantizan un correcto y eficaz uso de los recursos que se utilizan para la generación de valor
	Capacitaciones Múltiples	Continuo intercambio de conocimiento y <i>expertise</i> entre áreas técnicas y de apoyo al negocio para fortalecer un óptimo flujo de información que permita una mejor toma de decisiones
	Ideación	Instauración de sesiones periódicas y estructuradas para la búsqueda de nuevas oportunidades de generación de valor, sustentadas con detallados casos de negocio

1. Sales & Operations Planning



7.

Sostenibilidad



Sostenibilidad Corporativa

RESULTADOS CSA 2024 – CATEGORÍA ALIMENTOS



El **CSA** (Corporate Sustainability Assessment) es una evaluación desarrollada por **S&P Global** para medir el desempeño en sostenibilidad de empresas de todo el mundo, forma parte de los **índices de sostenibilidad de Dow Jones** y es utilizado por inversionistas y otros stakeholders para evaluar las prácticas ambientales, sociales y de gobernanza (**ESG**) de las compañías.

32
PUNTAJE
2020

68
PUNTAJE
2024

Blumar participa en CSA desde 2020 como **proceso de mejora continua** y se desarrolla de manera colaborativa con diversas áreas de la compañía. Hemos logrado avances significativos, aumentando nuestros resultados de forma sostenida y alcanzando en 2024 un **incremento del 112,5%** en comparación con el puntaje de 2020 (32 puntos).



- Nuestro resultado en el CSA 2024 dentro de la categoría de alimentos fue de **68 puntos de 100**.
- El puntaje obtenido nos posiciona dentro del **3% de las empresas con mejor desempeño en sostenibilidad** en la categoría de alimentos.

Blumar SA
Food Products

S&P Global CSA Score 2024

A key component of the S&P Global ESG Score

68 /100

As of October 31, 2024.

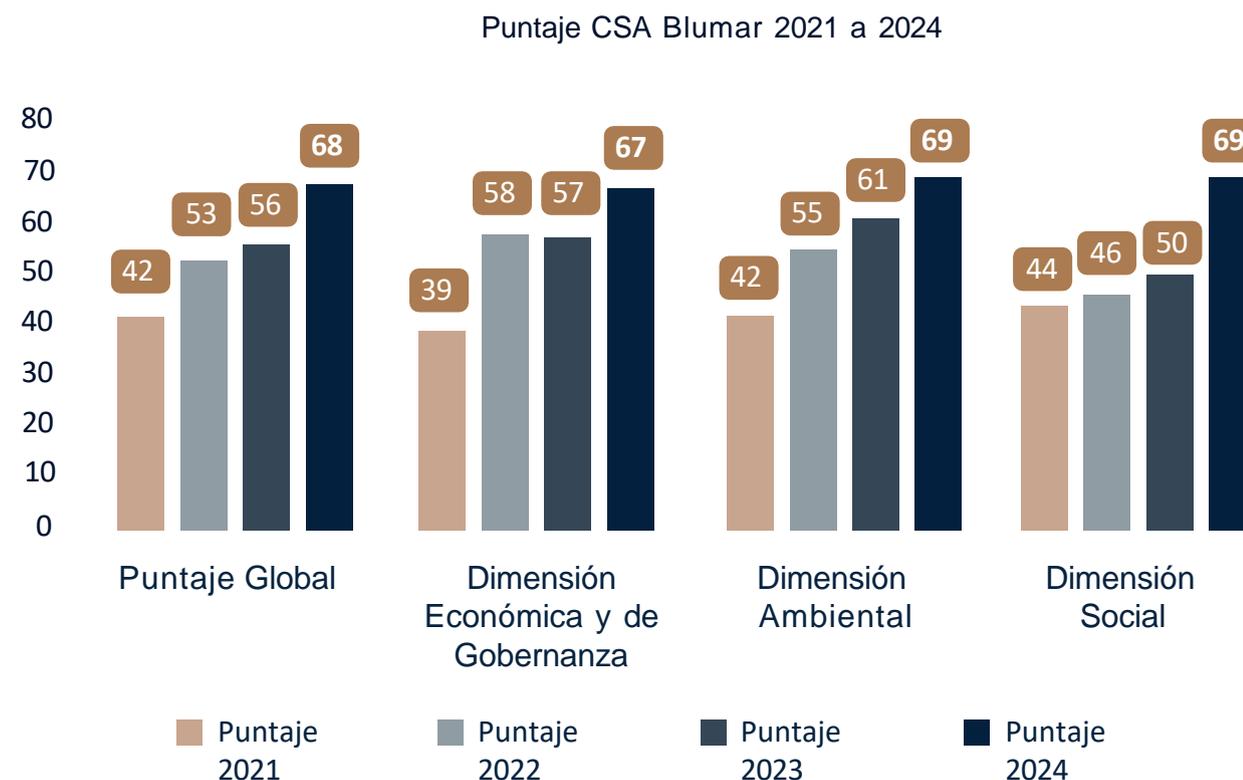
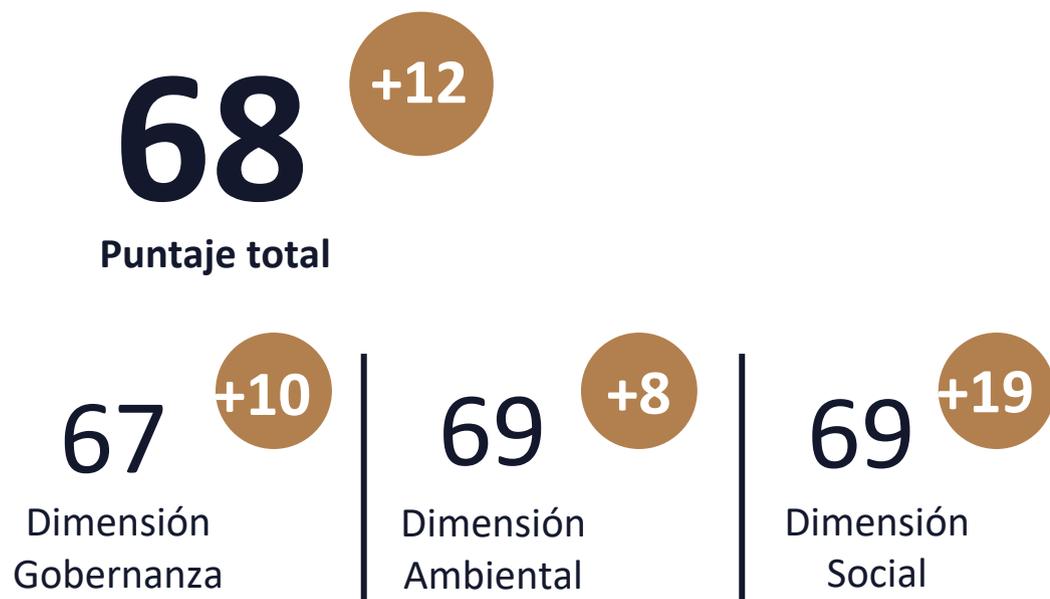
The S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA) Score is the S&P Global ESG Score without the inclusion of any modelling approaches. S&P Global ESG Scores cannot be compared across industries. They measure a company's sustainability performance relative to industry counterparts. Learn more at spglobal.com/esg/scores

S&P Global



Sostenibilidad corporativa

RESULTADOS CSA 2024



El puntaje de Blumar en CSA ha ido evolucionando en el tiempo, subiendo un **21%** el resultado global en 2024 con respecto a los resultados de 2023.

Reconocimientos recientes



Unión Comunal de Juntas de Vecinos de Talcahuano en su ceremonia anual de aniversario n°53, reconoció a Blumar por su colaboración con los vecinos de la comuna y su aporte en las emergencias.



Patagonia Circular entregó reconocimiento a Blumar por su compromiso con la economía circular en Magallanes - 25 toneladas de plásticos han sido reutilizadas para hacer un material que permite la construcción de muebles y otros en un esquema de Economía Circular.



La Dirección de Vinculación con el medio USS de sede Puerto Montt reconoció a Blumar por su aporte en proyectos colaborativos que benefician a las comunidades

BLUMAR

Resultados Blumar

Q3 2024

GERARDO BALBONTÍN, CEO

